

日上市からのお知らせ



「令和3年経済センサスー活動調査」に ご協力をお願いいたします。

令和3年6月1日を調査期日として、商店や工場、営業所、事務所、私立の学校、旅館、学習塾、寺院、飲食店、介護サービス事業者など、全国すべての企業・事業所が対象となる『経済センサスー活動調査』を実施します。

調査票は、5月20日頃から、調査員がお届けするか、または、国が契約する民間事業者から郵送されます。

新型コロナウイルス感染症拡大防止のため、調査員による調査票の回収は行いません。回答は、インターネット又は郵送でお願いします。

なお、調査員をはじめとする調査関係者には、統計法により調査で知り得たことを他に漏らしてはいけなく守秘義務と、これに反したときの罰則が定められています。調査票に記入された内容は、統計法に定められている利用の目的以外(課税の資料など)には、絶対に使用しませんので、安心してご回答ください。

調査結果は、国の各種行政施策をはじめ、地域の産業振興など地方公共団体における基礎資料として活用されるだけでなく、事業所の皆様にも経営の参考資料として広く活用されています。



【令和3年経済センサスー活動調査 コールセンター】

- ・ 設置期間: 5月6日～9月30日(土・日・祝日を含む)
- ・ 受付時間: 午前9時～午後8時

<調査票の記入方法について>

0120-430-103(通話料は無料です。)

※IP電話などフリーダイヤルに接続できない場合: 03-6630-7641(有料)

<インターネット回答について>

0120-619-730(通話料は無料です。)

※IP電話などフリーダイヤルに接続できない場合: 03-6630-7642(有料)

<https://www.e-census2021.go.jp/>

調査書類を紛失し、 再送してほしい場合

日上市総務部総務課
庶務統計係

・電話: 0294-22-3111
(内線: 334、335)

・時間(平日)
午前8:30～午後5:15

◆ 始業前のラジオ体操に、活用してみませんか? ◆



日上市公式 YouTube チャンネル

「みんなで実践! ラジオ体操」



始業前にラジオ体操に取り組むことで、肩こり・腰痛予防やリフレッシュのほか、体をほぐすことが労災事故防止につながると考えられています。

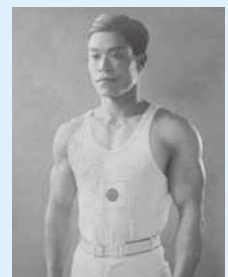
この動画では、効果的なラジオ体操のやり方を、ラジオ体操指導士がワンポイントレッスンしています。ぜひご活用ください。

皆さん、ご存じですか?

ラジオ体操の考案者は、日上市出身の人!

日上市水木町出身の遠山喜一郎さんは、1936年開催のベルリンオリンピックに、体操競技の日本代表として出場され、その後、ラジオ体操の考案に関わりました。

遠山さんは、「富士山は裾野が広いから美しい。ラジオ体操も同じだ。国民全体がやって、はじめて素晴らしいものになるんだ。」との言葉を残されました。



■問合せ 日上市ラジオ体操普及協議会(事務局) 日上市教育委員会生涯学習課
電話 0294-22-3111 IP電話 050-5528-5126

Random thoughts relay

リレー随想

No.247

『選択と責任』

白亜整体療術院

山田 泰裕



A t e a s e C r o w n
 豊田様よりご紹介頂いた、
 白亜整体療術院代表の山
 田です。入会したばかりの
 私にまさか回ってくると思
 わず、新参者の私を書いて
 よいものなのかと思いつつ、
 せっかくの機会です

ので自己紹介がてら書か
 せて頂いております。白亜
 整体療術院として独立を
 してから早いもので丸6
 年が経とうとしています。
 私は、幼少期の頃から高校
 卒業までの間野球に明け
 暮れていました。そのよう
 な日々の中で、肩や肘など
 の関節を当たり前の如く
 怪我をしていたのですが、
 その時に出会った治療院
 の先生や治療本に触れる
 事で、私のように怪我をし
 てる事がない選手を1
 人でも多くなくしたいと
 思うようになり、今現在の
 仕事に至ります。

少し話がズレますが、私
 は自分のやりたい事、好き
 な事を最優先に考え進路
 選択や人生の選択をして
 きました。嫌な事から逃げ
 ているだけではないかと
 言われる事もあります。皆
 人に勧められたから、皆が
 そうするから・・・ではなく
 自分の意思表示としての
 選択なので、そこには当然
 責任が生じます。それが故
 に、多少の後悔はあれど後
 る向きな後悔をせずに楽
 しい人生を送れていると
 思っています。

自分の理想を求めて、院
 内には高気圧酸素カプセル
 を置き、トレーニング指
 導のできる部屋を作りま
 した。その甲斐あってか、
 独立以前よりも学生達と
 触れ合える機会が増えた
 ように思えます。その中で、
 怪我をしつかりと治すこ
 とはもちろんですが、怪我
 をしない為にはどうした
 ら良いのか、より良いパ
 フォーマンスをするには
 どうすれば良いか・・・など、
 60分という時間の中で
 しっかりと伝えるように
 しています。学生なので中
 3、高3ともなると、身体
 の事だけでなく進路の話
 なども相談される事があ
 るのですが、その時は「今
 の君が何をしたいのか、何
 をする事が好きなのか」と
 いったことを自分の正直
 な気持ちを大切にして欲
 しいと伝えていきます。仕事

において、そこに己の意
 思がなく、ただこなすだけ
 ではない仕事はできません
 だし、自分の好きな事な
 ければ高いモチベーション
 を保つ事は難しいと思
 います。好きな事、興味の
 ある事が故にやりがいや、
 好奇心からの探究心、意識
 の高い向上心に繋がると
 教えて頂いたことがあり
 ます。ため息を吐き、不平
 不満を口にしながら仕事
 をする大人になつてほし
 くないという思いから、進
 路に悩む学生にはそんな
 話を伝えたりしています。
 インプットするには、アウ
 トプットしなければなら
 ない。といったことを聞い
 たことがあるのですが、私
 自身の仕事に対する意思
 確認をする意味でも、学生

纏まらない話を長々と
 してしまいましたが、幸運
 にも自分の好きな仕事に
 邁進できる今の環境に感
 謝しながら、これからも探
 究心や向上心を忘れず
 お客様の身体を第一に考
 えた最善の施術、トレーニ
 ングの提供ができる白亜
 整体療術院を作ってい
 たいと思います。

白亜整体療術院
 日立市河原町3-129-13
 TEL 080-16894-17923

キラリ☆会員探訪 第150回

『老舗理容店こだわりの寛ぎをお客様に』



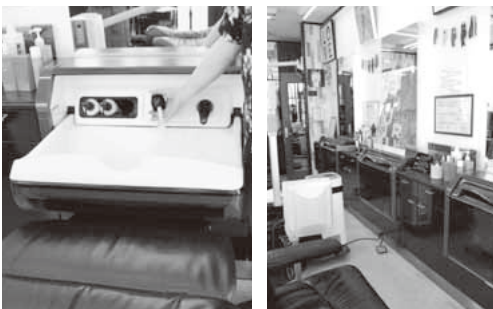
ミツワ理容

オーナー 俣田みつ子さん(写真左)
店長 俣田 喜則さん

日上市弁天町1-1-9
TEL 0294-21-1232
営業時間 水～土 9:00～18:30
日～月 9:00～18:00
定休日 火曜日 & 第1・第3月曜日

側に通りに『ミツワ理容』はあります。1928年に創業し現在は4代目店長の俣田喜則さん(41歳)と、オーナーでお母様のみつ子さんの2名の理容師で営業しています。喜則さんは専門学校卒業後に神奈川県内の理容店に就職。27歳の時に3代目のお父様が病に倒れ、急遽実家の店を継ぎました。店長になりたてのころは先代の時から来てくれる常連のお客様が多く、当然それまでの施術を期待されたことで、喜則さんは修行で身につけた新技術をどう活かすか悩み

ました。そして寛げる空間づくりにこだわることにしました。その1つ目が店内装飾。老舗の雰囲気を残しつつ季節感や新しさを取り入れ、幅広い世代に喜ばれる工夫をしています。2つ目は施術中の贅沢な癒しです。店内にはVIPルームにあるような最高級理容椅子や、高濃度炭酸泉シャワー、顔用スチーマーと高濃度炭酸ジェルを使用した顔剃り前のマッサージなど、お客様が必ず満足していたできるようにメニューを多数揃えています。



常連さんを大切にし、HP開設で新規開拓も
近年、お客様の中には自宅で寝たきりの方や、高齢者施設を利用する方も増えていて、その方の求めに応じ出張サービスをしています。そんな常連客を大切にしながら、市内外の人が閲覧できるホームページを作り、店の紹介とネット予約を取り入れ新規開拓に努めています。

未来予想図

日々、心にアンテナを張っていないと、変化する流行や技術に遅れをとってしまう業界です。理容師仲間が集まったの勉強会はコロナ禍ではできなくなりましたが、オンラインを使っている研究や、コロナ禍をきっかけに、衛生面の知識も深め、換気の基準にCO2濃度を活用するなど、店内の衛生管理に活かしています。

お陰さまで店は7年後に創業100年です。私は今後も研鑽を積み、無事にその節目を迎え、その先に繋げていきたいと考えています。(喜則さん談)

ひとこと日立自慢

平和通りの桜並木。見慣れていても絶景だと思えます。



商工会議所さんへ

HPの作成や新設備の導入に際し、資金のことで商工会議所に相談してきました。今後、店のイベントを企画中なので、また資金についてご協力を賜りたいです。

商工会議所より

日上市から利子補給のある自治振興金融やマル経融資制度をはじめ、県の制度融資、日本政策金融公庫の制度など、様々な制度がありますので、是非お気軽にご相談ください!

かぎしよ☆往復書簡



会議所インフォメーション

TEL 22-0128 FAX 22-0120

会員増強運動実施中!!

お知り合いを
ご紹介ください



会員の皆様へ

お取引先やお知り合いの方で、経営にお悩みの方がいらっしゃいましたら、ぜひ商工会議所をご紹介ください！ 下記の方法またはお電話でも承ります。

インターネット ▶ ホームページ仮入会申込フォームよりご送信ください

http://www.hitachicci.or.jp/about/admission_form/index.html



役員・議員紹介コーナー

『素顔』 第110回

現在当所には商工会議所の運営について意思決定を行う110名の“議員”の方々がいます。議員の皆さんには地域における商工業の振興と地域社会の進展にご尽力いただく重要な役割を果たして頂いています。このコーナーではその“議員”の皆さんにスポットをあて、その素顔にせまっています。

ヘアサロンAKIRA 代表 金子 晃氏(観光環衛業部会)

日立市生まれの金子 晃氏(58歳)は、20歳の時から常陸太田市の理容店で、住み込みの修行をし8年後に独立しました。確かな技術と丁寧な接客を身につけ、故郷にヘアサロンAKIRAを開業。以来30年いつも明るい雰囲気大切に営業しています。

金子氏は常に人に優しく接することを信条としており、ささやかなお客様の『困った』の声を聞いて対処します。そのひとつに足に不具合を感じるお客様のために、車での送迎を行っています。そんな気配りの姿勢は県理容生活衛生同業組合日立支部の支部長としても活かし、組合員同士が気持ちよく活動できるよう努めています。

さらに趣味の中にも気配りはあります。それは23歳の修行時代から続けている大型バイク



のツーリングでのこと。年上のお客様と出かけることも多く、その際、必ず出発前に「安全運転で行きましょう。離れても慌てないでくださいね。必ず分かるところで待っていますから」と、声をかけ皆で安全に楽しむようにしています。

最後に「虫が明るい光の下を好むように、人もまた明るい場所に集まるものだと思います。市内の企業やお店が少しでも明るくなれるよう、私なりに前向きに活動できればと思っています」と、当所議員としての抱負を語ってくれました。

茨城県事業承継・引継ぎ支援センターからのお知らせ



「茨城県事業承継・引継ぎ支援センター」発進!!

令和3年4月1日、あらゆる事業承継についてご相談いただける新たな窓口として「茨城県事業承継・引継ぎ支援センター」が新事務所に移転してスタートしました。事業承継の相談をワンストップで行うため、これまで、第三者による事業引継ぎ(M&A)を支援してきた「茨城県事業引継ぎ支援センター」と、おもに親族内承継を支援してきた「茨城県事業承継支援ネットワーク」の機能を統合して誕生した公的な相談窓口です。

ご相談のお申込み方法など詳細につきましては、ホームページをご覧ください。事業引継ぎは「タイミング」と「早めの検討」が最も重要になります。まずは、当センターまでお気軽にご相談ください。



お問い合わせ

茨城県
事業承継・引継ぎ支援センター

水戸市桜川1-1-25 大同生命水戸ビル9階903 電話 029-284-1601

茨城労働局からのお知らせ

申告と納付はお早めに

労働保険の年度更新

労災保険・雇用保険

6月1日^(火) ▶ 7月12日^(月)

- ・年度更新申告書は5月末頃に送付する予定です。 ・口座振替による納付が便利です。
- ・電子申告は時間帯を問わず、いつでも申請が可能です。是非ご利用ください。

厚生労働省 年度更新お知らせページ

年度更新 お知らせ

検索

【お問い合わせ】茨城労働局 総務部 労働保険徴収室 電話：029-224-6213

人がつながる
組織をつくる

新入社員はイキイキと働き始めていますか。若手社員が働くことの楽しさや意義を実感し、周囲の人たちに支えられ、育っていますか。こんなことを聞かれて、悩ましいと思う方も多いのではないのでしょうか。

実際に多くの会社で、新入社員や若手社員が周囲に相談することなくすぐに辞めてしまうという話をよく聞きます。彼らに直接話を聞くと、その原因の大半は最初に配属された職場の上司や先輩との関係にあることが分かります。

「先輩も上司も忙しいのは分かるけど、聞けない、聞いてもらえない状況はつらい」「何のための仕事か分からなくて目的を聞くと、余計なこととは考えると言われた」「言っていることは正しいけど、高圧的に言われると人としてどうなのかと思う」「こんなふうには、目の前の上司や先輩に見てもらえない、関わってもらえない、彼らと

「若手が辞めない職場になっっていますか」

良い関係になれないことに、落胆し、悩んでいく若手社員が多くいます。さらに、こうした状況が続くと、イキイキしていない上司や先輩を見て、自分もいつか彼らのようになっってしまうのではないかと不安を募らせていくというのです。

早く辞めてしまう若手社員に共通しているのは、上司や先輩の姿に自分の未来を重ね、希望が持てなくなったというものでした。アルバイトをしていたときの方が、店長中心にみんなで一体感を持つて働いていて、目の前のお客さんに喜ばれる瞬間があり、それを分かち合う仲間がいた、目の前でイキイキした人たちがいた。ここで働いても、そんなイキイキした自分、未来の自分がイメージできないというのです。何を甘いことを言っているんだと思う方がいるかも知れませんが、接客業とは違うし、個々人が自分の役割や作業をすることで組織は成り

立っていることを教えなければという方もいるでしょう。でも、今までの世代とは大きく違うのは、インターネットを通じて多くの情報や外部の仲間とつながり、社会的に意味あることをする大切さを学んできた世代です。一つひとつの仕事に意義を感じ、前向きに取り組んでいる人たちに囲まれているのかどうか、彼らにとってはとても大切なことなのです。

上司や先輩がイキイキする会社をつくるのが一番の解決策です。でもその前にできることがあります。それは一見イキイキしているように見えなくても、思いを持って働いている人がいることを知ってもらうことです。苦労した経験や小さな思いを語り合う機会、場をつくらせてみてください。それが、若手が辞めない職場をつくる第一歩になります。

ジェイファイル
代表取締役 高橋 克徳

言葉の力 「共創」

競争より共創へ。
新しい時代の在り方だと思う。
凸凹が協力し合うことで単独で創るより
素晴らしいものができあがります。
共に創ろう。

書道家 武田 双雲



あなたの企業の売上アップ!!

集客できるホームページ制作いたします!

初期費用無料

安心サポート

運用・管理

スマホ対応*

パンフレット制作*

月々

16,500

円 (税込) ~



運用・管理もお任せください!

WEBの知識がなくても全面的にサポートいたします!

*オプションは別途費用がかかります。

まずはお気軽にお電話ください! ☎ 0294-26-7271

ティ・エス・ネットワークス株式会社
〒317-0073 茨城県日立市幸町 1-3-8 http://www.tsn.co.jp/

