

事業主(給与支払い者)の皆様へ

茨城県と
県内すべての市町村から
重要なお知らせです!



平成27年度から、給与所得に係る個人住民税は 原則特別徴収(給与天引き)によりお納めいただきます。

個人住民税は、地方税法及び市町村条例の規定により、所得税の源泉徴収義務のある事業主(給与支払者)が、毎月従業員(納税義務者)に支払う給与から天引きをし、市町村に納入することとされております。(この制度を「特別徴収」といいます。)

茨城県と県内全市町村では、平成27年度から、原則すべての源泉徴収義務のある事業主の皆様は、特別徴収義務者として特別徴収を実施していただく取り組みを行います。(注意)

(注意)

日立市では、下記の経過措置を設定し、受給者総人員数(給与支払を受けている総従業員数)により段階的な特別徴収を実施します。

実施年度	平成27年度	平成28年度	平成29年度	平成30年度	平成31年度
対象事業者	受給者総人員10人以上	受給者総人員5人以上	受給者総人員5人以上	受給者総人員5人以上	全事業者

※ 原則すべての事業者が特別徴収対象ですので、受給者総人員が10人未満の事業者であっても、平成27年度から特別徴収を行うことができます。

なお、まだ実施いただけていない事業主の方で、特別徴収の実施要件に該当すると思われる事業主の皆様に対しては、各市町村から特別徴収義務者指定予告の御案内を、10月下旬に送付いたします。

事業主の皆様におかれましては、来年度からの特別徴収実施につきまして、御理解・御協力をお願い申し上げます。

【お問い合わせ先】

日立市財政部市民税課 電話0294-22-3111(代表) 内線 239-235-236
茨城県総務部地域支援局市町村課 税政担当 電話029-301-2481(直通)

❖ 記帳指導を希望する事業所を募集します ❖

当所では、小規模事業者を対象に日計表のつけ方や従業員の源泉徴収の方法、などのお手伝いをしています。

この事業は、担当者が事業所の都合に合わせて訪問し、経営者(またはご家族)が記帳や経理について理解し、ご自身で記帳が出来るように行っているものです。

【申し込み対象】

- 従業員数が20名以下(卸・小売・サービス業は5人以下)の個人事業所
- 税理士の関与を受けていない事業所

■ ■ ■ 問合せ 経営相談課 ■ ■ ■

「静かな時限爆弾」—アスベストの入った屋根材の葺き替えに！

安全 安心な
石綿飛散防止工法

シールドサクシヨン工法

関東初！

県内唯一！

厚生労働省通達済 国土交通省NETIS登録CG-100016-A 特許第4235248号 商標・実用新案登録済



屋根の葺き替えをお考えの方、まずはお気軽にお電話でご相談ください！

確かな技術で責任施工 合同会社茨城県SS管理委員会

■事務局／茨城県屋根工事業協同組合内 〒319-1234 茨城県日立市大和田町626

TEL 0294-54-0126 FAX 0294-54-1425

施工店

屋根・外装・板金工事

宮原瓦工業株式会社

■本社 〒319-1234 茨城県日立市大和田町627

■いわき営業所

TEL 0294-52-5482(代) FAX 0294-53-1805

Random thoughts relay

リレー随想

No.174

10年後の自分を見つめて…

ビューティースタジオエヌズ

大畑 義 則



美容の仕事を始め25年(現在47歳)になりました。そしてあと10年後(57歳)までに何が出来たのか?何をすべきなのか?最近そんな事を毎日考えています。

日立市に生まれ小、中、高を何事も無く普通に卒業し日立製作所に入社しました。多分父と母は私に対する子育てはこれで一安心と思ったことでしょう。

そんな私に転職が訪れたのは22歳の時でした。

工業高校卒業の私がいきなり父と母に対し、まったく畑違いの「美容の仕事」をしたいと言いだしたのです。今思えばとても驚いた事でしょう。多分私が親の立場でも何言っているの?と言ったと思います。併せて当時はバブル時代で景気が良かった事もあり、

起業に対しては親、親戚、友達から反対を受けたのを思い出します。

当時から何で美容の仕事なの?とよく聞かれるので簡単に説明すると、私の10歳年上で工業高校卒業の先輩が夫婦でサロン経営をしていたのを見て興味を抱き、私も自分のサロンが持ちたいと思ったのがきっかけでした。私も独身で若かった事もあり、周りの言葉はまったく耳に入らず「とにかくやってみる!」

「やってみなければわからない!」「やってダメなら諦める!」などと気合だけの言葉をならべて起業を開始したのを思い出します。

資金ゼロ、預金もゼロ、経験もゼロ、顧客もゼロでのスタートでした。今になって振り返ったら何考えているの??と自分を突っ込みたくもなり

ます(笑)

当然の事ですがお客様がいなければ収入にならないので先ずはお客様作りからのスタートです。親の心配は計り知れなかったと思います。

私の仕事のメインは化粧品の販売です!私は初め化粧品はほとんどの女性が使っているのだから私が何もわからなくてもサンプルを使っただければ売れるだろうと思っていました。ただ現実はその簡単なものではありませんでした。お客様には必ず現在使っている化粧品があります。それを切り替えて頂く訳なので何が違うのか。どんな効果があるのか。お客様にこの辺りの良さが明確に伝わらないと簡単には切り替えていただけないのです。

そこで思った事は、自分が女性以上に化粧品を使い込む

事と色々な知識を勉強する事でした。時間はかかりましたがそれをした事によりどんな悩みに対して的確なアドバイスが出来るようになり、お客様が増えました。

ただこれではまだ何かが足りません。口だけで伝えるには限界があると感じました。そこで次に思ったのは女性以上に沢山の技術を身に付けようと考えました。「メイクの学校」、「エステの学校」、「ネイルの学校」とにかく沢山の技術を身に付けました。約20年間、勉強の為に沢山の時間とお金も投資してきました。それにより写真館からのメイクの依頼やカルチャースクールでの講師の依頼、街起こしのイベントなど新たな仕事を沢山頂けるようになりました。

ただ最近思うのです。職人的にやって来た仕事のスタイル。このままやってやれない事はないのですが、確実に体力、判断力、繊細さが今よりもグングンと伸びる事は無いと思います。

実は昨年あたりから今後はやり方をがらりと変えなければいけないと思うようになりました。私は最近ある団体に所属して改めて経営の勉強をスタートする機会を頂きました。

そこで今後10年間の経営指針を作成しました。その中の一つの項目に私が覚えた技術を惜しみなく伝えようという項目を入れました。私が今後やるべき事は私が身に付けた技術とノウハウをスタッフに伝承し任せる事。それと同時に新しくサロンを始めてみたいという方への独立支援事業も行っていきたいと考えています。

今後は「人材育成」と「雇用拡大」この2本を柱にビューティーを通して日立に沢山の笑顔を増やして行きたいと思っています。

ビューティースタジオエヌズ
日立市多賀町2-14-10
TEL 0294(33)2366



有限会社 伊勢屋

代表取締役 海野 公利さん

日立市川尻町4-28-14

電話 0294-43-5738

FAX 0294-43-5732

<営業時間>

直売所 9:00 ~ 17:30

<定休日> 日・祝日



キラリ☆会員探訪 第77回

時代と共に細く長く、麺屋の意地の張りどころ!

潮の香りが風に乗って届く川尻町。丸にイの字の屋号は、地元でおなじみ。でも「たまに食堂と間違えて、うどん食べさせてと来る方もいます」と笑う4代目の公利さん。

伊勢屋の歴史は古く、商は曾祖父の2代前から始まり米穀店の創業は明治22年。公利さんの曾祖父が20歳の時に米の卸業を始め、荷馬車を使い日立市中心部まで卸をしていたそうです。当時の川尻周辺は、卸問屋が多く「西の太田・東の川尻」と言われるほど、活気がある場所だったようです。

類製造卸が主力業種に代っていきましました。昭和30年代に入ると小売店が急速に増え、その店を1軒1軒歩き注文を取って、取引先を増やすことが出来た良い時代でした。

カスタマイズの麺づくり

仕事はじまりは、朝の5時半から。今でこそ機械化が進み労力は削減されたものの従業員3名の小規模体制で丁寧に慎重にじっくり麺づくりに励む毎日です。安さに走ると品質が落ちると、質にこだわれば単価が上がると、昔からずっと変わらない課題に、平成時代にはさらに消費税も付加されて苦渋は高まるばかり。そんな中、卸している病院・介護施設から「お年寄りなど誤飲しやすい人たちがうどんを

食べたがっている」という声を聞きました。早速、細かく裁断した麺を製造してみたところ、これがとても好評で、うどん好きのお年寄りにとっても喜ばれているとか。

「大手メーカーには難しいけど、うちのような店だからこそ出来ることですね」と公利さん。これを大きな励みにして、みんなに愛される「伊勢屋の麺」を目指しています。

※ 商工会議所さんへ ※

簿記のセミナーなどに参加し、経理の基礎を学びました。普段はなかなか何う機会が少ないのですが、困った時に頼りにしたいです。営業努力の仕方など経営相談での細かい指導をお願いします。

大手の進出、規制緩和など商売をしていくうえで不利な事が多いですが、「美味い麺」をお客様に提供する為、日々頑張っています。

未来予想図

直売所に買いに来てくれたお客様に「美味しい麺だね」「また買いに来よう」と、そういった言葉をかけられると励みになりますね。

私がこの仕事を始めてから約20年、当初から見ると米穀業の仕事は減り製麺業の仕事が殆どになっていますが、この仕事を誇りに持ち、これからもより良い商品を作っていきたいと思います。



ゆでそば、ゆでうどんは70円



(店内) 乾麺、生めん、湯でめん以外にも
そば粉、うどん粉も購入できる

エールを送ります!

日立市幸町 株式会社成田メガネ店 成田 周一さん

伊勢屋の海野さんとは10年前に知り合いました。時々一緒にお酒を飲んだり、旅行をしたり、友人としてお付き合いが続いています。海野さんはとても明るく穏やかな性格なので、人との和を保つ才能があると思います。お仕事では製麺業でご活躍されていますね。頂いたラーメンはとても美味しかったです。

食品を扱うお仕事は、とてもお忙しいそうですね。あまり休みもとらずに頑張っていると伺っております。お身体に気を付けて、ますます地域のためにご活躍ください。

会議所インフォメーション

TEL 22-0128 FAX 22-0120

会議室使用について

会員事業所の会議などに当所会館内の会議室をご利用ください。会員事業所には、料金の割引特典があります。使用に際しては、総務課へお問い合わせください。



特別会議室 (3F)



第2会議室 (3F)



ドームホール (4F)



第4会議室 (4F)

(単位: 円)

階	室名	面積	収容人員	区分	午前 9:00~ 12:00	午後 13:00~ 17:00	夜間 17:30~ 20:30
3	第2 会議室	86㎡	20名	会員	4,000	5,000	5,500
				一般	6,000	7,500	—
	特 別 会議室	182㎡	40名	会員	13,000	15,000	16,000
				一般	19,500	22,000	—
4	ドーム ホール	180㎡	120名	会員	13,000	15,000	16,000
				一般	19,500	22,500	—
	A	100㎡	70名	会員	7,000	8,000	8,500
				一般	10,500	12,000	—
	B	80㎡	50名	会員	6,000	7,000	7,500
				一般	9,000	10,500	—
	第4 会議室	108㎡	70名	会員	7,000	8,000	8,500
				一般	10,500	12,000	—

役員・議員紹介コーナー

『素顔』 第38回

大洋商事株式会社

代表取締役 滝田 靖章 氏(建設業部会)

現在当所には商工会議所の運営について意思決定を行う110名の“議員”の方々がいます。議員の皆さんには地域における商工業の振興と地域社会の進展にご尽力いただく重要な役割を果たして頂いています。このコーナーではその“議員”の皆さんにスポットをあて、その素顔にせまっています。

桜川沿いに建ち並ぶ住宅街。その一角に自然に溶け込むような佇まいを見せる大洋商事株式会社。会社設立の謂れは「父が興した製材事業からでした。高鈴山から切り出した材木をここまで運んで職人たちが加工したと聞いています」と靖章氏。需要は、工場製品の発送用の木箱づくりなどでしたが、やがて輸入材が主流になり製材業から建築業へとシフトし、現在は、住宅のリフォーム関係を中心に。また、不動産部門では取引主任者として不動産管理にも携わる毎日だそうです。そんな靖章氏の異業種事業が『めんかくぼう』です。15年前に多賀駅前の土地活性化を目的に開店しました。何でも遠縁にあたる具志堅用高さんのとんこつラーメン店に修行に行き、当時世間を沸かした「地獄の特訓」を覚悟するも杞憂に終わり、しかしその後ラーメンのカリスマに手ほどきを受けて、めんかくぼう店の味を作り出したそうです。「安くて、美味くて、満腹感のあるラーメン屋です」と、当時の奮闘ぶりはすごかったとか。多様な仕事の日々のなかで、家族に好評だったのが、『タキタ家シネマ』でした。TV画面でなく、スクリーンにプロジェクターで映写する小さな家族映画会。奥様が、子供たちのためにプラカップに軽食を入れて雰囲気盛り上げてくれたとか。映画→投影は、靖章氏の映画文化のこだわりのひとつ。商工会議所建設業部会の中でも、異彩なその感覚を活かして観光委員会委員としても奮闘しています。

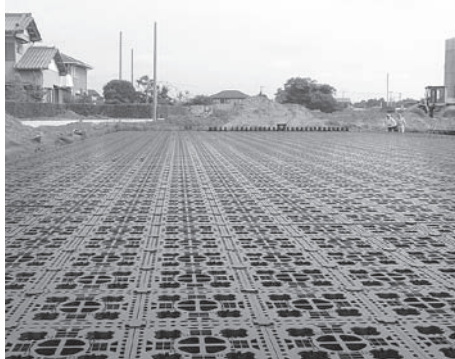


雨水貯留と浸透技術のパイオニア(雨水協認定第1号・下水道推進機構認定)

1984年、プラスチック製のブロックを地下に組み立てて貯留タンクを構築する研究を始め、1995年に雨水貯留浸透槽として発表しました。そして現在、プラスチック製雨水貯留浸透槽の市場規模は約50万㎡以上になっており、5年後には200万㎡に拡大することが期待されます。

SSBB® シンシンブロック株式会社
http://www.ssbb.co.jp

【本社】〒316-0014 茨城県日立市東金沢町3-17-7
TEL:0294-38-2001 FAX:0294-35-2397
【東京事務所】〒104-0041 東京都中央区新富1-3-11-4F
TEL:03-3553-3000 FAX:03-3553-3015



年金制度説明会を開いてみませんか

日本年金機構 日立年金事務所では、事業所の皆様に年金制度について理解を深めていただくため「年金制度説明会」を開催しております。

日立年金事務所の職員が、事業所のご都合の良い時間にお伺いし、皆様のご希望に合わせて年金制度についてご説明します。

▼ご説明内容

年金制度のあらましから、年金給付の種類・金額、老齢年金の繰り上げ・繰り下げ、保険料の納め方、ご利用いただける免除制度など、ご希望に合わせてお選びいただけます。

▼説明時間・時間帯

事業所のご都合に合わせて実施いたします。就業時間内だけでなく、お昼休みやお帰り前のわずかな時間でも生かしてみたいかがでしょうか。

どうぞ日立年金事務所まで、お気軽にご相談ください。
(プログラムの一例)

時 間	昼休み等 30分程度
場 所	事業所様会議室(10名程度、希望者) プロジェクター使用可能(事務所でご用意します)
内 容	① 年金制度のあらまし ② 支給される年金の種類と金額 ③ 報酬との調整、雇用保険との調整 ④ 保険料納付と免除制度
対象者	新規採用従業員様、定年延長をひかえた方、希望者

問合せ

日本年金機構日立年金事務所
〒317-0073 日立市幸町2-10-22
TEL 24-2193 係 齋藤



茨城県最低賃金が「時間額729円」に改定

茨城労働局では、茨城県最低賃金を時間額729円(昨年度より16円引き上げ)に改正決定しました。

平成26年10月4日(土)から茨城県内の全産業・全労働者に適用されます。

賃金額が「茨城県最低賃金」を下回る雇用契約は、労使双方の合意であっても、最低賃金法により、賃金額については無効とされ、最低賃金額と同額の契約をしたものとみなされます。

最低賃金についての詳細は、

茨城労働局 労働基準部 賃金室(電話 029-224-6216)
または、最寄りの労働基準監督署にお尋ねください。

「障害者就職面接会」開催のお知らせ

厚生労働省茨城労働局・茨城県・日立市・高萩市・北茨城市・ハローワークでは、前期「障害者就職面接会」を開催します。

参加を希望される方は、ハローワーク日立までお問合せ下さい。

■日 時 平成26年10月6日(月)
受 付 12時30分～
面接会 13時00分～ 15時30分

■場 所 国民宿舎 鶴の岬
日立市十王町伊師640

■問合せ ハローワーク日立(日立公共職業安定所)
電話 21-6441

男女共同参画をすすめるつどい2014 “みとめ合い 仕事も家庭も バランス良く”

ワーク・ライフ・バランスは企業と個人の両方にメリットがあります。ワーク・ライフ・バランスのモデルとして注目を集める(株)東レ経営研究所特別顧問の佐々木常夫さんにご講演いただきます。

■日 時 10月25日(土)午後1時～3時30分
(正午開場)

■場 所 日立シビックセンター 音楽ホール

■内 容

佐々木常夫さん講演会「ワーク・ライフ・バランス 私には仕事も家族も決してあきらめない」、男女共同参画に関する作品募集事業表彰と作文朗読 ほか

※就学前のお子さんの無料託児(10月15日(水)までに申し込みを)・要約筆記あり

■入場料 無料(要入場整理券)

■申し込み

はがきかFAXかEメールで、参加する方の住所・氏名・年齢・性別・電話番号を女性青少年課(〒317-0073 幸町1-21-1 TEL 26-0315 IP 050-5528-4939 FAX 26-0317 Eメール josei@city.hitachi.lg.jp)へ。
整理券は1申し込みで2人分まで。当日、「男女ペア」で入場した方には先着順でプレゼントを進呈。



佐々木常夫さん

日立産業技術専門学院講座案内(10月・11月実施分)

講座名	定員	実施日時	申込締切	受講料	備 考
炭酸ガス アーク溶接	15名	10/19(日)、26(日) (2日間) 9:00～17:00	電話予約または インターネット 10/1(木)締切り	2,980円	溶接技能評価試験受験対策 ・学科 ・実技
ガス溶接 技能講習(B)	20名	11/13(木)、14(金) (2日間) 9:00～17:00	電話予約または インターネット 10/27(月)締切り	2,750円	労働安全衛生法に基づく講習 (試験に合格した方には修了証を交付します) ※18歳未満の方は就業制限がありますので、問合せください

○申込み方法

どちらも電話またはインターネット(当学院ホームページより)で予約・定員を超えた場合には抽選になります。

○問合せ

〒316-0032 日立市西成沢町3-9-1 日立産業技術専門学院 TEL 35-6449

《トント通信》

『その『日本』ってホントにすいずいかな?』

全国各地を訪ねていると、その土地ごとに何らかの「日本」があるもの。「〇〇の生産量日本一」「〇〇の消費量日本一」「日本一〇〇の場所にある」などなど。筆者の故郷である和歌山県みなべ町も梅干しの生産量が日本一です。こうした記録を集めた「日本一ネット」というウェブサイトに2000以上の認定記録が掲載されています。

今回のテーマは、「日本」だからといって、それだけでは消費者にとって価値があるとは限らないという話です。梅干しの例

で言えば、消費者が梅干しを買うのは日常の健康のためや、食欲増進のためでしょう。梅エキ스는胃腸の調子を整える効果があるともされています。いずれにせよ、消費者にとつての梅干しの御利益は「健康」です。近くのスーパーでも日常的に手に入るものを、あえて日本一の生産地で買うメリットはどこにあるのでしょうか? 品ぞろえ・選択肢が豊富で他では手に入らない高品質なものが買える、生産地だから普段と同じものが安く手に入る、といったところでしょうか。

地域に日本一のものがあることはとても素晴らしいことです。しかし、消費者は「日本一」をありがたがっているわけではありません。品ぞろえのバリエーションや安さなど、「消費者にとつての価値」を求めているのです。

それでも「日本一」のものをどうして売れないのか? という質問を受けることがあります。そんなとき「他の日本一のもの」とコラボして、誰にもまねできないものをつくつたらいかがでしょう」と答えられています。

面白い例があります。山口県下関市の「ひまわり」という会社がつくつた10万円の杖(つえ)です。下関商工会議所がプ

ロデューサーとなって、京都西陣織会館とのコラボで反物を軸の部分に使い、弘前商工会議所を通じて紹介された津軽塗を持ち手に採用しています。また、靴メーカーとのコラボで滑りにくいゴムを杖先に使いました。こうしてそれぞれの技を持ち寄ることで、さらに付加価値を高めた商品が出来上がりました。百貨店やアジアの富裕層向けの商品として注目されています。

西陣織も津軽塗も、日本が誇る伝統の工芸品です。商品の種類も豊富にそろえています。ただ、これからの高齢化社会に向けた「杖」という市場は、単独では参入が難しかったでしょう。「餅は餅屋」

日経B.P.ヒット総合研究所 上席研究員

渡辺 和博

8月の書籍
ベストセラー

Enjoy Time

書籍名	著作者名	出版社	価格
1 銀翼のイカロス	池井戸 潤	ダイヤモンド社	1,620円
2 すえずえ	畠中 恵	新潮社	1,512円
3 遺譜浅見光彦最後の事件(上・下)	内田 康夫	KADOKAWA	各1,836円
4 破門	黒川 博行	KADOKAWA	1,836円
5 春の庭	柴崎 友香	文藝春秋	1,404円
6 山女日記	湊 かなえ	幻冬舎	1,512円
7 「自分」の壁	養老 孟司	新潮社	799円
8 虚ろな十字架	東野 圭吾	光文社	1,620円
9 おかげさまで生きる	矢作 直樹	幻冬舎	1,080円
10 酔狂に生きる	曾野 綾子	河出書房新社	821円

(日立書店組合調べ)

5207
数字で脳フレ

$$(H-F) \times (C-D) = 15 \quad A \times I = 8$$

A	>	B	<	C
^		^		v
D	<	E 5	<	F
^		^		v
G	<	H	>	I

Q・2つの計算式をヒントにA～I左のマス
を全て埋めてください。
※1～9までの数字が入ります。同じ数字は
入里ません

先月号の答え

$$(G+H) \times F = 56 \quad B+I=D$$

A 6	>	B 2	>	C 1
^		^		^
D 9	>	E 5	<	F 8
v		v		v
G 3	<	H 4	<	I 7

(G+H)×F=56 (1) 残りの数は1, 2, 6, 7, 9。
B+I=D (2) (2)の式が成立するのは
1+6=7 (a)
2+7=9 (b)
の2通り。

E(5)>H>Gなので、
HとGは4以下の組み
合わせ。
可能なものはH=4、
G=3のみ。
F=8となる。

Bは5より小さくCより
大きい。
(a)(b)の式左辺でこれが
成立する数は2のみ。
ゆえにB=2、I=7、D=9と
なる。

不等号よりC=1、A=6。

クイズ当選者に賞品を差し上げます。

応募方法: 官製ハガキに答え、NEWSへの意見・要望・感想等、住所、氏名(事業所)、TELを書いて応募してください。抽選で賞品を差し上げます。
なお、応募は1事業所1人に限らせていただきます。

締切: ニュース発行月末(消印有効)

当選者: 賞品の発送に代えさせていただきます。