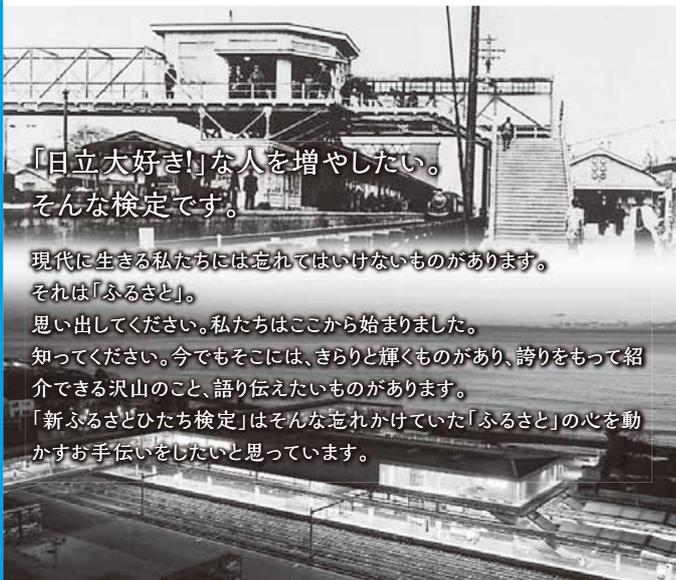


新 ふるさと日立検定

◆試験日
令和4年1月22日(土)



「日立大好き!」な人を増やしたい。
そんな検定です。

現代に生きる私たちには忘れてはいけないものがあります。
それは「ふるさと」。
思い出してください。私たちはここから始まりました。
知ってください。今でもそこには、きらりと輝くものがあり、誇りをもって紹介できる沢山のこと、語り伝えたいものがあります。
「新ふるさとひたち検定」はそんな忘れかけていた「ふるさと」の心を動かすお手伝いをしたいと思っています。

- 受験料 一般 1,000円
中学生以下 500円
- 試験会場 日立商工会議所会館
- 申込締切 令和4年1月7日(金)
- 問合せ 商業観光課



公式テキスト販売中(各1,000円:税込)

会員増強運動実施中!!

お知らせを
ご紹介ください



会員の皆様へ

お取引先やお知らせの方で、経営にお悩みの方がいらっしゃいましたら、ぜひ商工会議所をご紹介ください! 下記の方法またはお電話でも承ります。

インターネット

▶ ホームページ仮入会申込フォームよりご送信ください



http://www.hitachicci.or.jp/about/admission_form/index.html

アクサ生命は商工会議所と協力して健康経営を推進しています。



～さらなる企業の発展のために～

アクサ生命

健康経営に取り組みませんか?

健康経営は、アクサ生命がサポートします!

健康経営優良法人認定の
申請までサポート

お問合せ先

アクサ生命保険株式会社

日立営業所 ☎ 0294-21-5387

※「健康経営」はNPO法人健康経営研究会の登録商標です。

Random thoughts relay
 リレー随想
 No.254

『趣味から学ぶ』

(株)イワマサービス

岩間 智也



数日前にお誘いをもらい楽しみにしているゴルフ。淡い期待と強い不安の中で、自分自身が一番気になるポイントを、YOUTUBEレッスン動画を長時間視聴し、時間は午前0時過ぎ、眠りにつげなくなってしまう。それでもゴルフ当日の朝は、普段の生活スタイルではあり得ないほど爽快に目覚めます。行きの道中、車内で自分の音で流し、高揚感を無理に自制しながら目的地に向かいます。休日の朝、この瞬間はとて大好きです。

どこのゴルフ場もクラブハウスがとて豪華です。笑顔で出迎えてくれるスタッフ、綺麗な絨毯、存在感のある絵画、銅像など非現実的です。これらを意識的に注意深く観察することにより、私は日々、接客商売の為、変化、対応の少なくない仕事ですが、普段と変わらぬ私の職場、マニユアル化された業務体系、仕事の慣れからくる、視野の狭くなった私を改めてリセット、広げてくれる素晴らしい場所です。

月2ゴルフ、練習不足も否めない事実を理由に、朝一番のショットの結末は千差万別です。しかし青空の下、四季を体感し我が物顔に闊歩する鮮やかな緑の絨毯は、仕事に邁進している私の達成感をさらに増幅させてくれます。逆も然り、仕事上でのストレス、失敗をこの瞬間だけ忘れさせてもらいます。

ゴルフは14本の道具を駆使できる奥深さがあります。この道具を使い多種多様な打ち方で攻略します。そこで重要なのはメンタルだと思えます。気負って打つ球は、高い確率で悪い結果に繋がります。仕事に置き換えても、仲間と共に目的・目標を共有し、良い結果に向かい、個々が努力します。気持ちを高め物事に取り組んでもなかなか良い結果がでない場合もあると思えます。逆に間をとる冷静にリラックスしながら思考し、取り組んだ物事から結果につながる事があから仕事もゴルフも楽しいです。健康寿命の言葉が当たり前前の昨今、私の健康の為にゴルフが重宝しています。

職場では、意外と動いているつもりでも運動不足です。ゴルフ場で意識的にカートを利用せず一日歩くことを心掛けると、谷あり山ありで万歩計、2万歩弱を達成できます。足腰を鍛え、健康ゴルフ寿命、生涯仕事寿命に取り組んでいます。

ラウンド後の大浴場も温泉気分で癒されます。夏の汗ばんだ体、冬の芯から冷えた切った体を大きな湯船の中で自然と目を閉じ、今日のゴルフを振り返る。しかし、頭の片隅では、休日大好きなゴルフで心身ともにリラックスした状態で、明日からの仕事のスケジュール、段取り、職場の仲間と共有したい案件などを考える最適な時間となります。どのようにゴルフを感じ思うかでゴルフに魅了される瞬間は沢山あります。

その中でも一番の醍醐味は、ゴルフを通じて知り合った友人は、老若男女、職業の違い、技量の違いなど関係なく、対等の立場で交際させていたただけることです。ゴルフを最大限に活用し、普段出会えないような方々とコミュニケーションをとり、一日楽しく笑いながら過ごさせてもらいます。時には、自己啓発勉強会、仕事のお悩み相談会など、私の中での様々な課題を解決できる有意義な時間でもあります。人に出会え、多くの学びがある。これこそがゴルフの醍醐味と考えます。これからもゴルフを通じて沢山の人の出合い、助言を仰ぎ、成長していきます。その為にも先ずは仕事第一。明日からも仕事を誠心誠意楽しんで、地域の皆様に認めて貰える様に努力しよう・・・家路につきます。

(株)イワマサービス
 イワマ接骨 日立院
 日立市若葉町2-15-15
 TEL 0294(24)0056
 イワマ接骨 多賀院
 日立市多賀町1-15-11
 TEL 0294(37)0878

キラリ☆会員探訪 第157回

『入って良かった、と、思ってもらえるために』



株式会社日立総合サービス
取締役 渡邊 博夫さん

日上市弁天町1-2-2
皆川スカイハイツ2F
TEL 0294-24-1570
https://webby.afiac.co.jp/hitachi_sogo
■営業時間/9:00~18:00
■定休日/土日祝日

平和通りに隣接するビル(皆川スカイハイツ)の2階に事務所を構える株式会社日立総合サービスは、アフラックの代理店で昭和50年に創業しました。役員2名、従業員7名の陣容で県内全域のお客様にがん保険をはじめとする医療保険などを案内しています。

入社して11年になります。以前は市内にある大手化学会社で医薬系の研究開発に従事。60歳の定年退職を機に「その経験や知識が保険業にプラスになる」と、社長を務める奥様をサポートするために再就職しました。因みに奥様は創業社長の皆川祐徳氏の長女です。

社会環境に合わせた保障内容をご案内

現在、博夫さんはアフラック水戸支社に所属する代理店の集まりである「アソシエイツ」の会長を務め代理店同士のネットワークの形成と親睦に貢献しています。

「しかし、昔契約したままのお客様がまだ多く、いざ罹患したときに新しいサービスが受けられないこともあるため、その見直しをお勧めしています。また、若い世代のお客様へのアプローチの難しさはありますが、きめ細やかにご案内をし、入って良かったと思ってもらえるよう努めています。人生百年時代。より良い商品を紹介することで、お客様がいざという時の備えを持ち安心して暮らせるよう、私たちは日々仕事に取り組んでいます。」と、話してくださいました。



▲代理店のなかでも毎年高評価を取得



私たちは契約内容を正しく履行する義務があります。そのためのスキルアップを全社員で励んでいます。また、これからの時代に合わせて、仕事でのリモート・DX化も進めていきたいと考えています。

ひとこと日立自慢

地震被害が少なく
気候も温暖なところ。



商工会議所さんへ



いつも商工会議所会員様へのお声がけをありがとうございます。団体保険はとてもお得ですので、これからもよろしくお願いします。

商工会議所より

日立でのがん保険取扱会社として、草分け的存在です。今後も地域の福利厚生向上に、ご活躍を祈念しております。



かいぎしよ ☆往復書簡

会議所インフォメーション

TEL 22-0128 FAX 22-0120

◆ 特定商工業者法定台帳ご提出と負担金納入のお願い ◆

特定商工業者とは…

昭和28年10月に施行された商工会議所法に基づき、4月1日現在、6ヶ月以上、地区内に営業所等を有する商工業者の方で次のいずれかの事項に該当する方が対象となります。

- ①地区内の営業所等で、常時使用する従業員が20人
(商業・サービス業に属する事業を営まれている方の場合には5人) 以上である方
- ②資本金額又は払込済出資総額が300万円以上の方



これらの方々には、「商工会議所法」によって、事業の内容を法定台帳にて商工会議所に登録していただくことになっています。ご登録いただいた内容を台帳として整備し、商工会議所に寄せられる商取引の照会や斡旋などの基礎資料として運用いたします。

負担金納入のお願い

法定台帳は、法令で作成するように定められたものであり、法定台帳に関しての所要経費は、毎年特定商工業者の方々にご負担いただいております。今年度の負担金は、4,000円(消費税課税対象外)です。

■ 問合せ 総務課 ■

役員・議員紹介コーナー

『素顔』 第117回

現在当所には商工会議所の運営について意思決定を行う“議員”の方々があります。議員の皆さんには地域における商工業の振興と地域社会の進展にご尽力いただく重要な役割を果たして頂いています。このコーナーではその“議員”の皆さんにスポットをあて、その素顔にせまっていきます。

ファミリーマート日立川尻四丁目店 代表 高沢 法男 氏(商業部会)

高校時代にスノーボードに夢中になっていたと言う高沢法男氏(49歳)。大学時代には長野五輪(1998年)に向けたハーフパイプの強化選手に選ばれ、ナショナルチームに所属していました。国内開催のW杯にも出場しましたが、五輪代表の最終選考には残れませんでした。「体の柔軟性が物を言う競技。ライバルはそれが自分より優れていた」と、懐かしそうに当時を振り返ります。

現在の趣味はゴルフです。始めるきっかけは、強化選手時代のサマーキャンプにありました。夏になるとカナダ・バンクーバーの雪上で特訓をしていましたが、練習のない時に外国人選手に誘われ初めてゴルフを体験。以来30年、現在もゴルフを楽しんでいます。

大学卒業後に地元日立市に戻り「お客様の喜ぶ顔が見られたら幸せ」と、飲食店経営を始めました。その後、15年間は経営が好調でしたが、東日本大震災で状況が一変。売上の激減に悩み、遂に業種転換を決意しました。

2012年フランチャイズのコンビニ経営を開始。高沢氏の経営手法は地域密着で常連さんを大事にする事と、商品のニーズには敏感に対応する事。そして飲食店のときと同じで清潔さと元気な挨拶も絶対に必要だそうです。

「楽しかった思い出があるので、今も他の飲食店の皆さんが好きです。しかし、現在多くの店がコロナ禍で苦境に立っています。難しいですが、イベントや企画等で何か役に立てればと思っています」と、議員の抱負を語ってくださいました。



日立市観光物産協会からのお知らせ



日立さくらメイツを募集します♪

一緒に日立市を盛り上げましょう!
自薦・他薦は問いません!

- 【募集人数】**3名
- 【任期】**令和4年4月1日から令和6年3月31日まで(2年間)
- 【応募資格】**任期中、各種行事に参加でき、さくらのまち日立を宣伝するのにふさわしい、明るく健康で次の要件を満たす方
 - 令和4年4月1日時点で18歳以上の方 ※高校生は除きます。
 - 事務局が指定する日に活動できる方 (平日を含む年間20日程度)
 - 任期中、他の観光大使等になっていない方
- 【勤務内容】**日立さくらまつり、各種観光キャンペーン等の行事への参加、観光パンフレット・ポスターのモデル等(TV・ラジオへの出演も含む)
- 【副賞】**
 - 制服一式
 - 報奨金100,000円 (報奨金は任期終了後に贈呈予定)
- 【手当】**
 - 日当:10,000円 (着物の場合は20,000円)
 - 半日当:5,000円(洋服のみ)
- 【応募方法】**所定の応募用紙か市販の履歴書に、応募の動機と他の観光大使等の活動経験の有無などを記入し、全身写真1枚を添付して直接か郵送で(一社)日立市観光物産協会へ

【応募締切】令和4年1月20日(木)まで(必着)
【問合せ先】一般社団法人 日立市観光物産協会
 〒317-0073 日立市幸町1-21-1
 日立シビックセンター4階
 TEL:0294-24-7978
 FAX:0294-24-7980



※写真は返却いたしません。
 ※令和4年2月上旬に審査会があります。なお、日程・場所等の詳細は、後日観光物産協会のホームページにてお知らせします。

茨城県からのお知らせ

【省エネ・コスト削減を無料で支援!】

「省エネルギー診断」及び「省エネ対策設備導入補助金」のお知らせ

茨城県県民生活環境部 環境政策課

県では、中小規模事業所における節電や省エネルギー設備対策を支援するため、「省エネルギー診断」及び「省エネ対策設備導入補助金」を実施しておりますので、ご案内いたします。

省エネの専門家による診断を受けることで、「省エネ余地の発掘」や「省エネ対策による光熱費削減効果の見える化」が期待できるほか、省エネルギー診断で提案された設備の改修・更新にかかる費用に補助金が利用できる場合があります。お早めにお申し込みください。

省エネルギー診断

- 対象:年間エネルギー使用量が原油換算1,500kL未満の中小規模事業所
- 費用:無料
- 受付期間:令和4年2月末日(先着80事業所)
- 必要事項:「茨城エコ事業所」、「いばらきエコチャレンジ賛同事業所」へのご登録
- 問合せ・申込先:株式会社知識経営研究所(県委託先)

TEL:03-5442-8421 E-mail:shindan@kmri.co.jp

○ホームページ [茨城県 省エネ診断 検索](#)

WEB申込はコチラ





「部下の自主性を育てる声掛け」

「自ら考え、行動できる部下を育てたい」というのは、どこの現場でも上に立つ人の重要な目標の一つです。そのために、「あえて突き放して考えてもらおう」とにかく自信を持ってもらうために一任する、褒める」をしがちですが、実はどちらも逆効果になっていくことが多いのです。

例えば、部下が何かを尋ねてきたときに「自分で考えて」との答えは、部下にしてみたら門前払いのような印象を受けます。小さなことでも相談できることが仕事のモチベーションにもつながるからです。本人に考えさせるとしても、どこまで把握できているのか、問題は何かを相互理解するためのプロセスを大切にしましょう。回答が必要な場合でも、それを明示する前に、部下がどう考えて行動しようとしているのかを確認してか

らにすることです。緊急案件でなければ、その上でヒントを与えましょう。面倒なやり取りに思えるかもしれないませんが、これを繰り返すことによって自主性は育まれます。それを端折って方法だけを教えるしまうと、指示待ち人間が出来る上がつてしまいます。また、褒めることも大切なのですが、具体性のない賞賛はかえって自信を無くさせてしまいます。よく新人から相談を受けるのは、アドバイスを仰ぎたくて上司に相談しても今のままでもいいよと言われたり、自分の作成したものや、行ったプレゼンなどに対して「いいね」「良かったよ」と言われたりするだけでは、かえって不安になるといいます。何を認めてくれるのか分からないと、本当は自分にきちんとき合っていない不安が生ま

れてしまうのです。「〇〇の部分が良かったよ」「言葉の選び方が分かりやすくいいね」など、どの部分を評価したのかを明確に伝える必要があります。また、自信を付けてもらうつもりで「任せたまも危険です。経験値と自信がある部下には効果的ですが、そうした人材はほんのわずかです。そうでない部下にとってはプレッシャー以外の何ものでもなく、かえってやる気を失うという声が多く聞かれます。何をどう任せるとかを明確にして、さらにフォローアップの体制があることを伝えましょう。いざれにしても、部下の現状を聞くという場を通して、把握と相互理解を深めるステップがあることが自主性を育てるためには不可欠です。

日本メンタルアップ支援機構
代表理事 大野 萌子

言葉の力 「笑福」

「笑う門には福来る」と昔から言いますが、これは真なり。さあ笑いましょう。笑うことから始めましょう。

書道家 武田 双雲



あなたの企業の売上アップ!! 集客できるホームページ制作いたします!

初期費用無料 安心サポート 運用・管理

スマホ対応※ パンフレット制作※

※オプションは別途費用がかかります。

月々 **16,500** 円 (税込) ~

運用・管理もお任せください! WEBの知識が無くても全面的にサポートいたします!

まずはお気軽にお電話ください! ☎ 0294-26-7271

ティ・エス・ネットワークス株式会社
〒317-0073 茨城県日立市幸町 1-3-8 <http://www.tsn.co.jp/>

