

経営安定特別相談室

困った時には早めの相談！

事業経営が不振に陥った時は、「早期に適切な手を打つ」ことが重要なポイントです。受注・販売不振、手形の決済などで事業経営の先行きに不安が生じたらできるだけお早めに『経営安定特別相談室』にご相談ください。

○経営安定特別相談室とは…

経営不振に陥った事業所から相談を受け、再建の見込みがある企業については関係機関との協力により再建の方策を講じるなど倒産を未然に防止することを目的に設置されているのが「経営安定特別相談室」です。相談室では商工調停士等の専門家が相談に応じます。

○商工調停士とは…

中小企業の倒産に関わる諸問題について解決に向けての相談・アドバイスをを行います。商工調停士は、当所会頭から委嘱されています。

○お申込みにあたって…

経営不振に陥った経緯などをお聞かせいただくとともに相談アドバイスに必要な資料の提出をお願いしています。

● ● ● 相談の手順 ● ● ●

相談申込



相談内容の検討

- ・経営、財務内容の把握と分析
- ・倒産防止の方策の検討



調停

債権者等関係者
への協力要請



- ・金融斡旋
- ・手形処理指導
- ・事業転換指導

- ・円滑な整理方法の検討
- ・法的手続き等の指導、助言

新年度に向けての資金のご相談はお早めに！

入金までに時間がかかる場合がありますので、お早めにご相談ください。

自治・振興金融融資制度

【自治金融】

- 限度額 1,000万円
- 期間 運転7年 設備7年
- 保証人 個人事業主は原則不要。
法人の場合は代表者。
※特別な事情がある場合は、その他に連帯保証人が必要になります。
- 担保 原則不要
利率1.11% (令和4年2月1日現在)

【振興金融】

- 限度額 2,000万円
- 期間 運転7年 設備7年
- 保証人 自治金融と同じ
- 担保 必要に応じて徴求
利率1.21% (令和4年2月1日現在)

小規模事業者経営改善資金融資制度(マル経)

【マル経制度】

- 限度額 2,000万円
※1,500万円超は事業計画書添付
- 期間 運転7年 設備10年
- 保証・担保 原則不要
利率1.21% (令和4年2月1日現在)

【新型コロナウイルス対策マル経】

- 限度額 別枠1,000万円
- 期間・保証・担保はマル経制度と同じ
利率1.21% (令和4年2月1日現在)
※当初3年間は上記利率から0.9%マイナス
- ご利用頂ける方
最近1か月等の売上高または過去6か月(最近1か月を含む)の平均売上高が前4年のいずれかの年の同期と比較して5%以上減少またはこれと同様の状況にある小規模事業者。

※国・市からの利子補給により、当初3年間の利息が実質無利子になります。
詳しくは経営支援課まで、お気軽にお問合せください。

Random thoughts relay

リレー随想

No.255

『冬山登山で商売をイメージする』

株プラントレーディング

助川 雅 浩



るのかしら、と感じながら、我先にと山を登るのです。もうある意味競争です。

今から20年程前にカリフォルニアのカークウッドというスキー場で、The Dayと呼ばれる晴天パウダーの日に、駐車場に入れない位のパウダージャンキー達が押し寄せ、私がやっと滑れた時にはもうもうグチャグチャだった事をよく覚えていますが。アメリカには仕事よりコレを優先する人が凄く沢山いるんだなと感じました。今思えば、彼らは先行者利益を取る事が得意なのかもしれないね。

あんな事こんな事を考えながら黙々と冬山を登っていると、ふつといふ商売のアイデアが浮かぶことがあります。また当然ながら脚力も体力も維持できます。

私にとつてのBCスノーボードは、商いと健康維持のため、とても都合のいい趣味となつています。

「株」プラントレーディング
「便利屋 助さん」

日立市相賀町2-1-1
TEL 02994(32)7288

私はバックカントリー(B

C)スノーボードという、冬山登山をして自然の中でスノーボードをする事が好きです。なぜかといいますと、誰も滑っていないパウダースノーでの滑走は、単純に最高に気持ちがいいのです。そこへ連れて行ってくれるガイドさんや一緒に登った友人達とのおしゃべり、またその道中と山頂からの景色は、山登りの大変さ以上に喜びを感じさせてくれるのです。(それは恐らく両親の山形県DNAのお陰だと思っています)

私は雪山を登っている時、特に1人で登っている時に、冬山登山は商売に似ているなと感じる事があります。

まず登る山(業種)を決める、ルート(事業)計画を立てる、リスク対策も含め準備す

る、天気時流などを確認し、

勇気を出して一步を踏み出します。当然、ルール(法律や条例)とモラルを守り、やりきる気力も体力も必要です。登頂の達成感のあとは帰路(引退)の心配もしなければなりません。知識が乏しい所はガイドさん(コンサルや士業)や経験者(先輩)について行きますし、緊急事態には現地で見ず知らずの登山者と協力しあい、万が一の為に、遭難救助対応の保険にも入っています。同行者がいれば、パウダー(利益)を分け合う場所や順番を決め、1人行けば当然独り占めです。これらは商売でも同じ事をやっていると思います。

私は自営業者として大して商売の勉強もせずに創業しましたが、よく遭難せずに

21年(個人12年、法人9年)もやってきたなあと感じます。

2回ほど道に迷いました(事業に失敗した)が、私と一緒に登山してくれている女房とスタッフ達のお陰もあって今でも商いができています。(実際には妻とスタッフは山登りに付き合ってくれません。)

慎重タイプな私は、選ぶ山(商売という事業)もルート計画(投資)も身の丈までと考え、あまりリスクは負いません。

ですから、百名山単独(株式上場)とかエベレスト(長者番付け)を登頂してやるー！って事は考えないので、ちよつとBCスノーボードとして面白くないやつかもしれませんが、でもこれぐらいが私には楽しいのです。

それでも私は、私なりのパ

ウダースノーを目指すのです。そこには商売という「ブルーオーシャン」があるからです。スノーシーズンの間、雪が降れば、強風が吹けば、誰も入っていないければ、そこ

にはノートラック(滑った跡が無い)パウダースノーがあるからです。そしてそこに最高のファーストトラックを描きたいのです。

商売人は先行者利益が取れるブルーオーシャンを求めて、勇気を出して我先にと一步を踏み出す、もしくは先人を追い越してやるー！とガッツリ猛進するのに似ているのです。

大雪翌日の晴天なんて天気予報があれば、パウダージャンキー達はソワソワし、その早朝の登山口に押し寄せるのです。みんな仕事して

キラリ☆会員探訪 第158回

『建築用長ボルトに特化、熟練のメッキ加工』



川井金属化工株式会社

代表取締役 中島 甲一さん

日立市宮田町3584-38

TEL 0294-22-4656

■営業時間／8:00～16:45

■定休日／土日

市街から奥日立きららの里
へ向かう県道36号線沿いにある日立中央工業団地に、川井金属化工株式会社があります。昭和37年に小木津町でメッキ工場として創業。当時は扇風機の部品にメッキ加工をする会社でした。

現会長の中島甲子雄さんは社長時代に、硬質クロム、亜鉛金、銀、銅、鉛フリー半田(はんだ)と、多くの電気メッキ加工を扱ってきました。

平成6年に、共同排水処理施設を有する日立中央工業団地が整備されたことで、現在の場所へ移転。その際に加工対象を建築資材に集約させ新たな機械も導入し、以来、建物に使われる金属製ボルトの製造ラインと、亜鉛で成膜する5つのメッキ加工ラインで操業を続けています。

特に3メートルまでの長い建築用金属ボルトのメッキ加工は、35年の実績から業界で高い信頼と評価を得、今では社を代表する製品になっています。

『豊富な経験、ノウハウを持つ従業員に支えられ』

若い人材の確保が難しいこと。それを思うたび、豊富な経験とノウハウを持つ従業員に感謝しています。

例えば、数年前の大雪の際には3日ばかりで除雪作業を行い、冬には機械を温める作業のための早朝出勤と、従業員たちはどんな時もきっちり仕事をします。

近年のメッキ加工は臭気となる薬剤を吸い込む処理技術も発達し、いわゆる3Kのような厳しい環境で長時間も働くような仕事はなくなっていますが、「少しでも良い環境をつくり、頑張る従業員たちに失礼のない社長でいたい」と、語ってくれました。



未来予想図

「年を取って体が辛い」というベテラン従業員からの訴えを耳にしてから、ロボット導入などを検討しています。若手採用のためにも機械化を進め、人手不足に対応できるラインの無人化も進めたいと思っています。

ひとこと日立自慢

海が近いこと。子供を連れて河原子北浜スポーツ広場によく行きます。



商工会議所さんへ

Uターンしたてのころは、仕事相手をよく知らないままでした。商工会議所の工業部会やその他の活動に参加してから、たくさんの人とつながり、顔や人柄を知ることができ良かったです。

商工会議所より

ありがとうございます。部会(業界)や、当所全会員を対象にした交流事業もあります。今はコロナ禍で実施できないものもありますが、開催時は是非またご参加ください。



かいぎしよ☆往復書簡

会議所インフォメーション

TEL 22-0128 FAX 22-0120

会員増強運動実施中!!

お知り合いを
ご紹介ください

会員の皆様へ

お取引先やお知り合いの方で、経営にお悩みの方がいらっしゃいましたら、ぜひ商工会議所をご紹介ください！ 下記の方法またはお電話でも承ります。

インターネット ▶ ホームページ仮入会申込フォームよりご送信ください

http://www.hitachicci.or.jp/about/admission_form/index.html


役員・議員紹介コーナー

『素顔』 第118回

現在当所には商工会議所の運営について意思決定を行う“議員”の方々がいます。議員の皆さんには地域における商工業の振興と地域社会の進展にご尽力いただく重要な役割を果たして頂いています。このコーナーではその“議員”の皆さんにスポットをあて、その素顔にせてまいります。

東京ガス株式会社日立支社 支社長 桑名 朝子 氏(工業部会)

昨年赴任してきた桑名朝子氏の座右の銘は、弓道の言葉の『正射必中』。「正しく射れば必ず当たる。正しいことをしていれば、結果は自ずとついて来ると信じています」と、話してくれました。

幼いころ、生まれ育った横須賀市の海で遊び、「暗い所で会ったら、目と歯しか見えない」と笑われるほど、日焼けした元気な女の子でした。中学ではバレーボール部に入部しましたが、厳しすぎる指導に先輩方は全員退部。そのため1年生で主将を任され、そのまま3年間ひたすらスポ根女子で過ごしました。その経験から今でも何か辛いことがあると「あの時よりはまだ我慢できる。まだ頑張れる」と思い、奮起することがあるそうです。

就職を決めたのは、バイト先の優しかった上司の変貌ぶりがきっかけでした。バブル崩壊で業績悪化に苦しむ上司は、人格が変わり遂にはバイトの子に手を上げるほどに。社員の人生や人格まで会社に影響されることを知り、就職するなら『社会に役立つことをやり続けることができる会社』が良いと考え東京ガスに入社しました。

本社で長らく広報や法務業務に携わってきましたが、34歳で営業に。初部所に戸惑っていると、上司から取引先の厨房での皿洗いを命じられ一週間働きました。するとそれまで見えなかった厨房環境の改善点が見えはじめ、以来自分の使命が明確になりました。

「しごとには仕事と私事と志事の3つがあり、志事は自らの仕事を通じた社会貢献も含まれると考えます。世の中が脱炭素に向かう今、エネルギー会社の立場で、日立の街のお役に立てることが私の志事と思っています」と、議員としての抱負を語ってくれました。



日立市からのお知らせ

「ひたちこれから。プロジェクト」始動!



日立駅前地区活性化委員会による、「日立駅前地区の活性化」と「にぎわい創出」を目的としたプロジェクト「ひたちこれから。プロジェクト」が始まり、「期間限定ショップ」がオープン中です。



期間限定ショップ

日立駅前地区の買い物環境維持のため、市内事業所などによる生鮮食品やお弁当などを取り扱うショップを期間限定でオープンしています。

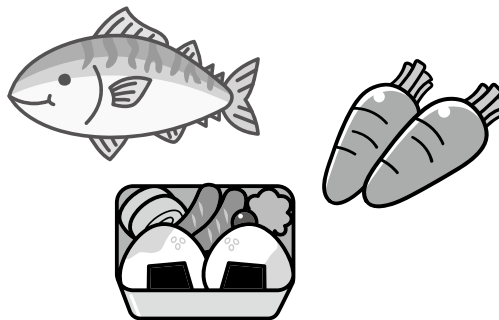
【場 所】 東鉦ビル1階(旧みずほ銀行 日立支店)

※3月1日(火)からは日立SC

(旧イトーヨーカドー日立店)1階へ移転。

【営業時間】 11時から19時まで

【取扱品目】 ・食品(肉、野菜、魚などの生鮮食品を含む)
・お弁当類(お弁当、お惣菜、パン)など



問合せ

日立駅前地区活性化委員会事務局
(日立市商工振興課内)
電 話 050-5528-5104



アクサ生命は商工会議所と協力して健康経営を推進しています。



～さらなる企業の発展のために～

アクサ生命

健康経営に取り組みませんか?

健康経営は、アクサ生命がサポートします!

健康経営優良法人認定の
申請までサポート

お問合せ先

アクサ生命保険株式会社

日立営業所

☎ **0294-21-5387**

※「健康経営」はNPO法人健康経営研究会の登録商標です。

AXA-A2-2004-0144/847 2020.04.17

トレンド通信

「看板を掛け替えたら行列店になった理由」

最寄り駅から徒歩約2分の商店街に、お昼時になるといつも行列ができる食堂があります。このお店の開店情報は3カ月くらい前に、地域情報を伝えるネット経済メディアの記事で知っていました。私自身は行列に並んで食べるくらいならほかのお店に行くタイプなので、「ここが例の店か」と思いながら、いつも横目に見て通り過ぎていました。先日、たまたま休日にその店の前を通り掛かったら行列がなかったの、入ってみました。

のれんをくぐったとたん、「このお店は以前、よくあるチェーンの居酒屋だった」ということに気がきました。実際、お店のレジのそばに「この店は居酒屋の○○チェーンが運営しています」と書いてあります。以前のお店には、何度かランチを食べに来たことも思い出しました。店名や看板はまったく変わってしまっており、昭和からある居酒屋というよりは、若い人たちが好みそうな白ベースのシンブルで、おしゃれレトロなテイストのロゴマークを入れた看板になっていました。しかし、お店の内装やテーブルや椅子、雰囲気を見ても以前とさほど変わっていません。

私はおじさんなので、昔ながらの昭和な居酒屋に違和感もなく、よくランチに利用しています。が、確かに20代、30代の若い人や特に

女性はこうしたおじさん御用達の居酒屋に入りません。外観の看板を替えるだけで突然昭和的な居酒屋が若い人特に女性客が押し寄せる店になるものかと興味を湧きました。そこで、その理由を自分なりに考えてみました。焼き魚や刺し身、煮物、丼物から麺類などの昼の気軽な食堂のニーズは根強くあった。居酒屋には珍しいオムライスやメロンパフェ、アイスクリームやジェラートなどのデザートメニューも追加された。定食の価格帯が、1000円以下で分かりやすくそろえられたといったところでしようか。外観が明るくおしゃれになったことで、私のようなおじさんはむしろ入りにくくなったかもしれない。それよりニューアルの狙いの一つだと思います。店側としてはコロナ禍でお酒が出せない期間が続いたことかかから、食堂の看板を掛け替えた。だけですが、お客さん側から見れば、飲むためだけの店から飲まなくても飲んでもいい店へと選択の幅が広がったことになります。

の「選択の幅が広がった」というところが、若い世代や女性客に受けて、行列店になった大きな理由だと思います。

間で、周りを見ると、カップルや女性、女性の二人連れの比率が高く、子ども連れもいました。お酒も飲めるちよつとおしゃれで気軽な食堂、いわば和風のファミレスのようでした。女性同士のお客さんもほとんどがランチがてらレモンサワーなどを飲んでいます。きつと平日の昼に食べに來てメニユーや雰囲気を知つた上で、休日のカジュアルな飲み場として選んだのだと思います。同時に、この店の近くで、「飲酒客に限る」と強く主張していた中華食堂が閉店していたことにも気付きました。点心のおいしい店でしたが、家族連れで行つて一人でも飲まない客がいると露骨に嫌な顔をする店でした。豊かさとは選べること。コロナ禍で得た教訓の一つとして、客の選択肢を増やすのは利益率が下がるけれど、きちんと向き合わなさいといけないうことだと感じました。

日経ＢＰ総合研究所 上席研究員
渡辺 和博

上席研究員
渡辺 和博

言葉の力 「楽しむ」

先行きがあまりにも不透明な時代だからこそ
今を楽しむことが大事だと思う。

書道家 武田 双雲

集
起

マイナスイオンのでる繊維が健康おみちびく

寝ない人はいませんよね（毎晩寝るだけで健康になっていく）

★寝返りをするたびに健康に良いマイナスイオンが発生します。★繊維業界、健康業界では、100年に一度出るか出ないかの夢の健康繊維素材と言われています。No1の保温力、透湿性で冷えの悩みを解消し「質の良い眠り」を手に入れます。★まずはお気軽に 加藤たき子 代表 090-8728-3878 まで、お電話くださいませ。

★まずはお気軽に 加藤たき子 携帯 090-8728-3878 まで、お電話くださいませ。
★お電話代のお礼に、体に善く、健康に良いマイナスイオンのでる、織物を差し上げます。
※体験談は、とても良く眠れる、体温が上がった、風邪をひかなくなった等たくさんあります。



健康生活提案企業

ケイエスピー®株式会社（昭和53年設立）
岸部毛織株式会社（昭和14年創業）

※KSB岸部毛織と検索して見て下さいね。

代理店

名刺・はがき・その他印刷物全般

カト一写植 内

★私が担当しています

茨城県日立市大沼町4-10-8
☎0294-35-7573

