

No	補助金名	内 容	補助上限額	申請期限
			補助率	
14	先端設備等導入促進 支援事業補助金	先端設備等導入計画の認定を受けた設備の 導入に要する経費の一部を補助します。	50万円	令和5年 12/28(木)
			(1/2以内)	
15	まちなか空き店舗活用 事業補助金	空き店舗、空き家を活用して出店する際や移動販 売車の購入に要する経費の一部を補助します。	100万円	
			(1/3以内)	
16	キャッシュレス決済 導入支援事業補助	決済端末など、キャッシュレス決済機器の 導入に要する経費の一部を補助します。	5万円	
			(1/2以内)	
17	脱炭素設備導入促進 事業補助金	省エネ設備など、脱炭素に資する設備の導入 に要する経費の一部を補助します。	100万円	
			(1/2以内)	
18	脱炭素診断支援事業 補助金	省エネ診断などの専門家による脱炭素に係る診 断、改善提案指導に要する経費を補助します。	3万円	
			(10/10)	
19	住宅手当支給支援事業 補助金	市外から日立市に転入した従業員に対して、住 宅手当を支給した際の経費を補助します。	315千円 (35千円/月 以内)	令和6年 3/29(金)
			(10/10)	

○詳しくは右記QRコードをご覧になるか、以下のお問合せ先にご連絡ください。
また、上記の補助制度も含めて、令和5年度に実施する国や市の事業者支援施策につ
いての説明会を以下のとおり開催いたします。併せて、関東経済産業局による事業再構
築補助金に関する個別相談会を同日(説明会終了後)に開催いたします。
ご関心のある方は是非ご参加ください。



事業者向け
支援制度一覧



説明会
参加申し込み

令和5年度事業者支援制度説明会 開催のお知らせ

日 時：令和5年5月19日(金)14時から16時まで
会 場：日立地区産業支援センター(日立市西成沢町2-20-1)1階 大研修室
対 象 者：中小企業、個人事業主、事業者支援機関等
申込方法：右のQRコードを読み取り、リンク先で必要情報をご入力いただくか、
下記お問合せ先へご連絡ください。
申込期限：令和5年5月18日(木)15時まで

問合せ先：日立市 商工振興課 Tel.22-3111 内線775,471

アクサ生命は商工会議所と協力して健康経営を推進しています。



～さらなる企業の発展のために～

アクサ生命

健康経営に取り組みませんか？

健康経営は、アクサ生命がサポートします！

健康経営優良法人認定の
申請までサポート

お問合せ先

アクサ生命保険株式会社

日立営業所 ☎ 0294-21-5387

※「健康経営」はNPO法人健康経営研究会の登録商標です。

Random thoughts relay
 リレー随想
 No.268

『歩くことを支えるフットケアで、
 生活の質をサポート』

医療フットケアスペシャリスト

藤江 祐子



長寿国となった日本。日立市でも少子高齢化が進み、総人口168,409人(令和5年1月1日時点)のうち、65歳以上の高齢者の割合は33.9%。2025年には本格的な超高齢社会が到来します。人生100歳時代です。

長寿社会の抱える深刻な問題の一つは、医療や介護の担い手不足です。現状でも不足していますが、さらに拍車がかかります。希望の医療や介護を受けることが難しい状況がやってくるかもしれません。

そこで、高齢者が自分の力で生活を維持できるように『健康寿命を延ばす』ことが大切になってきます。2000年に介護保険制度が導入されてから、介護状態になっても自分の家で生活できるような支援を受ける

ことができるようになりました。導入前後を比べると比較にならないほど、高齢者の生活を支える環境は充実してきていると思います。

しかし、多くのお年寄りは、「誰にも迷惑をかけずに、『ピンピン、ころり』で死にたい」「人に迷惑をかけてまで長生きしたくない」とおっしゃるのです。健康を損ねたり、体力が低下したり、認知症などにより自分のことを自分でできなくなり、他者の手を借りなければならなくなると、自信を喪失させ、プライドが脅かされます。『迷惑をかけたくない』『我慢しよう』という気持ちで、自分が生きる価値を小さな存在として遠慮し、閉じこもりがち

な生活となりがちです。だからこそ、どんなに小さなことでも自分の力でやること、

やれることが増えることはとても大切な意味があります。高齢者を支えるとは、支える側が何かしてあげることではなく、自分で、やりたいことをできるように、時間はかかっても、やれる方法でやらせてあげることにあると思います。本人の『できる』をサポートすることです。

子供のようには成長・発達する身体ではありません。老化、衰退、減弱する成長です。老化により身体の内側に不具合が出て、病気や痛み・変形も起こります。生活の質が大きく左右されます。それでも『自分の足で立ち、歩くこと』ができれば、限られたスペースの中でも自由を手に入れることができます。たとえ杖や歩行器を使ってでもです。トイレに行くことができるだけで

も生活の質は違ってきます。

私は、看護師としても看護学校の教員としても多くの時間を小児看護の領域で働いてきました。身体を支える『足』の存在が大切だと実感したのは、ほんの10数年前のことです。老年看護学の授業を担当することになったのがきっかけで、学生の実習

先で高齢者の足を見る機会が増えました。入院や入所している方々の足の中には、とても固くて普通の爪切りでは切れない爪や、変形・肥厚した爪が靴にあたって痛くて歩けない方。魚の目や巻き爪、外反母趾などいろいろなたラブルを持つ足に遭遇しました。私自身、外反母趾や巻き爪で辛かったことも興味を持つきっかけになったと思います。

学生たちと足浴し、爪を柔らかくして切ろうとしても普通の爪切りやニッパーだけでは限界がありました。そのような時に知人のフットケアスペシャリストの技を見る機会がありました。いつか勉強しようと思い、実現できたのは60歳を過ぎてからでした。フットケアスペシャリスト養成スクールに入り、30代から40代の看護師の資格を持つ仲間と学習しました。糖尿病や腎臓病の方々が些細な足や爪の傷、水虫などの感染により、足や足趾を切断する羽目になることも少なくないこと。足や爪の痛みをかばって歩き転倒し骨折するなど、足のケアの重要性を学びました。

『足』は第二の心臓ともいわれます。呼吸・循環・排泄という身体の機能としての意味も大きいのですが、心(精神)にとっても大切な足です。

皆様もご自分の『足』に関心を寄せていただけたらと思います。

訪問フットケア足のケアハウス
 東滑川町1-37-12
 TEL 0800(7643)0210
 ()相談はお気軽に
<http://hounontfootcarehouse-p-kit.com/>

キラリ☆会員探訪 第169回

『人に恵まれてできた仕事』



滑川丘通りセブンイレブン前の信号から、急勾配な坂を登った所に、エステティックサロン グランデールがあります。

オーナーの橋本真由美さんが42年前に創業。そのきっかけは、2人目の出産で肌に悩みを抱えていた時期に、自分に合った化粧品に出会ったことでした。

当時の訪問販売員から化粧品の正しい使用方法を教わったことで、肌が整いすっきり満足。同じく肌が弱い妹や母、ご近所にも教えるお手伝いを感じ、自分の仕事にしようと思えました。

上の子の手を繋ぎ、赤ちゃんを背負っての初めての訪問販売では、知らない家のチャ

イムさえ押す勇気がなく、結局、小さな我が子に押しもたつたそうです。

それからはお客様と親しくなり、またご近所など周りの人たちにも恵まれ、小木津駅近くにサロンを構えることができました。

20年後には、市街と太平洋が望める現在の場所に移転。その雄大な景色に感動したことから、サロン名を「グランデール(雄大の意味)」にしました。

『喜びの声と 周りへの恩返し』

グランデールでは、化粧品の販売に伴い、使い方のレクチャーやスペシャルケアとして施術を行います。施術ベッドや手足の温浴機器を備え、

仕事や家事で忙しい女性たちに、癒しの空間を提供できるように心がけています。

元々予約制のところ、最近では、感染症対策で予約数を減らしていました。ところが、かえってお客様とじっくり話せるようになり、時間があえば、手料理まで用意したりします。

「ご夫婦のお客様から嬉しい声をいただきました。ご主人様の円形脱毛症の相談に対し、育毛剤の他に頭皮マッサージ法を伝えました。すると、彼女は毎日実行したらしく、症状に著しい改善があったとのこと。それは一番には、彼女に愛があったからだと思えますが、お手伝いできて本当に良かったと感じました。これからも喜ぶ人を、1人でも増やしていきたいです」と語ってくれました。

エステティックサロン グランデール

オーナー 橋本 真由美さん

日立市滑川町3-17-8
電話 24-5864
営業時間 9:00~17:00
(~18:00の日も有)
定休日 日曜日(他不定休有)
駐車場 4台



未来予想図

ドキドキの訪問販売をスタートしてから、お客様にとっても良くしていただきました。新しいお客様の紹介や、小木津町からサロンの移転を考えたときも、お世話になったのはメイトさん(販売仲間)やお客様でした。私が続けてやって来たのは、人との繋がりがあったからこそだと思います。

これからはそんな周りの方への恩返しをする時ととらえ、1人でも喜んでもらえる人を増やしたいと思っています。

ひとこと日立自慢

温かい人がたくさんいるところ。



商工会議所さんへ

確定申告以外に、私のようなサロンオーナーが、利用できる商工会議所のサービスがありますか。

商工会議所より

会議所では事業者支援のため、さまざまな経営についての相談を受け付けています。また人間ドックやがん検査の団体割引、事業者向けの共済・保険もご用意しています。本誌でも、毎月様々なサービスをご紹介しますので、お役立ていただければ幸いです。



かぎしよ☆往復書簡

シヨン

TEL 22-0128 FAX 22-0120

会員増強運動実施中!!

お知り合いを ご紹介ください



会員の皆様へ

お取引先やお知り合いの方で、経営にお悩みの方がいらっしゃいましたら、ぜひ商工会議所をご紹介ください！ 下記の方法またはお電話でも承ります。

インターネット

▶ ホームページ仮入会申込フォームよりご送信ください

http://www.hitachicci.or.jp/about/admission_form/index.html



役員・議員紹介コーナー

『素顔』 第130回

現在当所には商工会議所の運営について意思決定を行う“議員”の方々があります。議員の皆さんには地域における商工業の振興と地域社会の進展にご尽力いただく重要な役割を果たして頂いています。このコーナーではその“議員”の皆さんにスポットをあて、その素顔にせてまいります。

ホテル テラス ザ スクエア日立 常務取締役 海野 良司 氏(観光環衛業部会)

海野良司氏(56歳)は、ひたちなか市にある株式会社長寿荘の創業家の生まれ。ホテル テラス ザ スクエア日立はそのグループ会社になります。子供のころ家業で忙しい両親から、十分に構ってもらったという記憶が少ないものの、仕事を頑張るのは当たり前、特に家族や身内で会社を支えて行くことは、良いことだと思って育ちました。

3兄弟の次男なので、大学卒業後は都内のIT企業に入社しました。ところが、10年前に会長だったお父様が倒れたことで、仕事で奮闘する家族や兄弟たちを、改めて省みることになり「自分も力になりたい」との気持ちにかられました。1年間悩んだ末に47歳で、IT企業を退職し家に戻ることを決断。以来、3兄弟が揃ってグループ企業の運営に当たり、海野氏は4年前からホテル テラス ザ スクエア日立を担当しています。

趣味は読書と映画鑑賞。好きな作家は多数いますが、新しい作品と出会える楽しみがあるので、いろいろな作品を読むようにしています。また、映画で最近感動したのはアニメ『THE FIRST SLAM DUNK』でした。そのアニメで有名な「あきらめたらそこで試合終了ですよ」の言葉は、ホテルで働く海野さんに刺さっているそうです。



コロナ禍以前から、若者の結婚意識の変化が著しく、ホテル業界は新たな局面に入っています。そんな社会の変化に対応するため「観光環衛業部会では、日立市が観光でも良くなればと考えています。難しいけれど、市と協力してどのようにしたら、市外から人を呼べるかを考えていきたいと思っています」と、商工会議所議員としての抱負も語っていただきました。

会議所インフォメー

『商工会議所福祉制度キャンペーン』実施のお知らせ

ベストウイズクラブでは、「福祉制度キャンペーン」を5/1～6/30に実施いたします。
 本キャンペーンは、『商工会議所福祉制度』を会員の皆様にご理解いただき、会員事業所の福祉向上にお役立ていただくことを主な目的としています。
 『商工会議所福祉制度』は、経営者・役員の皆様の保障や退職金準備他、入院・介護・老後に備えた様々な保障ニーズにお応えするものです。
 商工会議所職員とアクサ生命保険株式会社の担当社員がお伺いした際には、是非ご協力いただきますようお願い申し上げます。



※「ベストウイズクラブ」は、商工会議所共済制度・福祉制度の普及・推進を目的とし全国各地の商工会議所およびアクサ生命保険株式会社により運営されている組織です。

会員サービス並びに工業課 **0294-22-0128**

会議室使用について

会員事業所の会議などに当所会館内の会議室をご利用ください。会員事業所には、料金の割引特典があります。使用に際しては、総務課へお問い合わせください。

(単位：円)



第2会議室(3F)



第4会議室(4F)



ドームホール(4F)



階	室名	面積	収容人員	区分	午前 9:00～ 12:00	午後 13:00～ 17:00	夜間 17:30～ 20:30
3	第2 会議室	86㎡	10名	会員	4,200	5,200	5,700
				一般	6,300	7,800	—
4	ドーム ホール	180㎡	50名	会員	13,600	15,700	16,800
				一般	20,400	23,600	—
	A	100㎡	20名	会員	7,300	8,400	8,900
				一般	11,000	12,600	—
	B	80㎡	15名	会員	6,300	7,300	7,800
				一般	9,400	11,000	—
第4 会議室	108㎡	24名	会員	7,300	8,400	8,900	
			一般	11,000	12,600	—	

※ソーシャルディスタンスを確保した収容人員です。夜間は会員のみ利用できます。

かいぎしょNEWS

広告掲載事業所募集

このスペースを使用して広告を掲載してみませんか？

3,150社の会員企業に、自社の商品やサービスを紹介することができます！

発行部数：3,300部 / 料金：13,200円(税込み)

※年間5回以上の掲載をいただいた場合は10%割引になります。



トレンド通信

「富裕層向けビジネスについて考えてみる」

商品やサービスの開発現場で議論をしていると、「富裕層を相手に展開したい」という言葉がよく出てきます。ところが話している人も、聞いている私も富裕層には属していないので、なんとなく「お金持ちはこのいうものを好むのでは？」と想像で話しています。今回は、注目されている富裕層市場向けのビジネスについて、少し考えてみたいと思います。

野村総合研究所が2020年12月に公表した調査「注1」によれば、純金融資産(預貯金、株式、債券など金融資産の合計から負債を引いたもの)を1億円以上保有している個人や世帯を富裕層と定義しています。該当するのは、5億円以上保有する超富裕層を含めて、国内に約132.7万世帯あると推定しています。これは2018年の調査から約0.6万人増です。

こうした人たちの消費を考えると、使えるお金に制約がある人との大きな違いは「選択肢が広いこと」です。古典落語の「千両みかん」では、冬が旬の温州みかんを夏場に食べたという希望をかなえるために大金を積むという話ですが、それは極端な例としても、明確なニーズがある

れば、非常に幅広い選択肢から最適なものを選べる裁量と自由度を持っているのが、この層の消費の特徴といえます。

この「自由に選べる」というのがミソで、必ずしも選んだ結果が豪華なものや高額なものに限られるわけでもないようです。ただ、ありきわりのものや粗悪なものはそのも選択肢に入らず、オリジナリティーのある品質のよいもの、丁寧につくられた心尽くしのものであることが前提で、それらで形づくられるほかにない体験を求めていると考えられます。

められているというのです。何でも選べる立場にある富裕層にとつては当然の要求だといえます。

日本政府観光局では、富裕層をターゲットにしたインバウンド市場の拡大を推進しています。その議論の中で、富裕層を呼び込むには「テーマード」「シームレス」といった対応が必要だと分析しています。つまり、国内の消費者を相手にするようなマニュアル化された対応ではなく、その場その場で、客の要望を満たす努力をする臨機応変な対応(テーマード)や、特定の地域や特定の分野など限られた範囲ではなく、幅広く情報やサービスを提供できるためらか(シームレス)な対応が求

と、富裕層を意識して高品質なものや上質なものをつくった提供したりするとき、日本では「一つの分野をとことん極める」や「良いものを出せば説明は不要」といったスタイルや考え方が、これまで美德とされてきました。例えば食事では、高級な店ほど客側に選択権がなく、提供側が内容や提供順を決める「お任せ」が売り物になっています。

富裕層をターゲットにしたビジネスを展開するには、提供するモノやサービスの質はもちろんですが、相手の嗜好(しこう)や文化をくんで客ときちんとコミュニケーションを取ることが大切になってきます。結局、提供する「モノ」やサービスは手段であり、それを通じていかに個別で特別な体験を提供するかが成功の鍵になります。

「注1」純金融資産保有額の階級別にみた保有資産規模と世帯数(株式会社野村総合研究所、2020年)

日経BP総合研究所 上席研究員 渡辺 和博

日経BP総合研究所 上席研究員 渡辺 和博

日経BP総合研究所 上席研究員 渡辺 和博

日経BP総合研究所 上席研究員 渡辺 和博

言葉の力 「原点回帰」

今こそ、初心を思い出し、
新鮮な気持ちで進もう。

書道家 武田 双雲

回原点



あなたの企業の売上アップ!!

集客できるホームページ制作いたします!

初期費用無料

安心サポート

運用・管理

スマホ対応*

パンフレット制作*

月々

16,500

円 (税込) ~



運用・管理もお任せください!
WEBの知識が無くても全面的にサポートいたします!

*オプションは別途費用がかかります。

まずはお気軽にお電話ください! ☎ 0294-26-7271

ティ・エス・ネットワークス株式会社
〒317-0073 茨城県日立市幸町1-3-8 <http://www.tsn.co.jp/>

