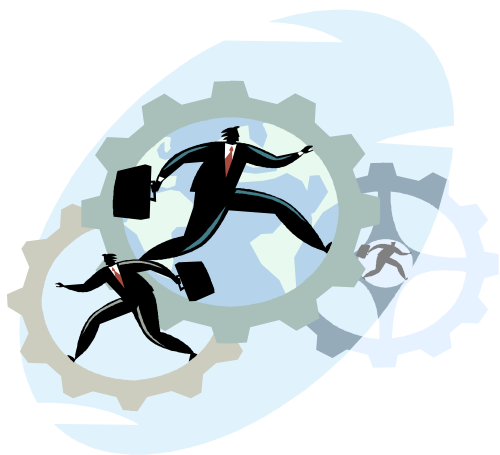


外注先・見積先・技術協力先の
新規開拓や情報収集にご活用ください！

2021年度

ものづくり受発注商談会
「ザ・商談！し・ご・と発掘市」のご案内



ザ・商談！し・ご・と発掘市 事務局
東京商工会議所 ビジネス交流センター
TEL：03-3283-7804

リサイクル適性(A)
この印刷物は、印刷用の紙へ
リサイクルできます。

R80
古紙パルプ配合率80%再生紙を使用



ザ・商談！し・ご・と発掘市 とは

< 目 的 >

発注企業と、技術力のある受注企業とのマッチングのための受発注商談会です！

< 主 催 > 関東近県を中心とした 1都2府15県の38商工会議所、 東京都商工会連合会

（東京、川崎、相模原、川口、さいたま、船橋、小山、宇都宮、甲府、横浜、むさし府中、名古屋、柏、浜松、日立、ひたちなか、長岡、青梅、仙台、平塚、千葉、郡山、京都、前橋、福井、三条、八王子、武蔵野、立川、水戸、堺、諏訪、下諏訪、岡谷、東大阪、広島、大阪、鹿沼）

【開催概要】

- ・開催日 秋開催：10月 春開催：3月（詳細は別紙参照）
- ・会場 10月：東京都立産業貿易センター 台東館（東京都台東区花川戸2-6-5）
3月：東京都立産業貿易センター 浜松町館（東京都港区海岸1-7-1）
- ・商談テーマ 金属製品、機械器具、関連業種（加工・組立・試作・供給）、樹脂成型・加工、その他関連工事 など
- ・募集企業数 発注企業：別紙参照 受注希望企業：定員なし（例年約200社参加）
- ・実施形式 面談前にマッチングを行い、商談スケジュールは事前組み合わせ
※詳細は次項「し・ご・と発掘市のスキームについて」を参照ください
- ・商談件数 最大12件（1商談25分）
- ・参加費 無 料



し・ご・と発掘市のスキームについて

■スキーム

→ ... 貴社に行っていただくこと

貴社
(発注企業)



① 貴社（発注企業）
より案件のご提示



④ 受注希望企業の
情報を公開
(申込企業および
今回参加している
受注希望企業の情報)

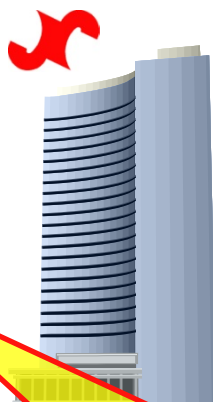


⑤ 貴社による
受注希望企業の
選定および逆指名

ポイント

実際に選定できるから
希望する企業とのみ
面談可能！

商工会議所



② 商工会議所が案件を
取りまとめてご案内



③ 案件に対するお申込

ポイント

詳細な受注希望リストにより、
商談会後も活用いただけます！

受注希望企業

(事前エントリー制)



⑥ 商工会議所による発注企業と
受注希望企業との組み合わせ
(マッチング) 調整



ご参加のメリットについて

■ご参加のメリット

メリット1

関東を中心とした1都2府15県の広い地域より
効率的にパートナーの発掘が可能！

- 関東近県を中心とした商工会議所が各地域の受注希望企業を募集するので、広範囲から最適なパートナーを効率的に発掘できます。

メリット2

貴社（発注企業）主導で面談企業の選定を行うことができるので効率的！

- 発注案件に対して受注希望企業が申し込み、さらにその選定を貴社で行うことができるので、貴社の主導で無駄のない商談が期待できます。

✓ 貴社（発注企業）からの逆指名も可能！

メリット3

将来的な受注企業の情報収集としてもご活用ください！

- 現時点で具体的な発注案件がない場合でも、将来的に貴社の受注企業となり得る企業の情報収集という観点でご利用いただけます。





開催実績について ①

<2021年3月 実績>

参加企業数：発注企業 69社
受注希望企業 エントリー 226社

商談参加 175社

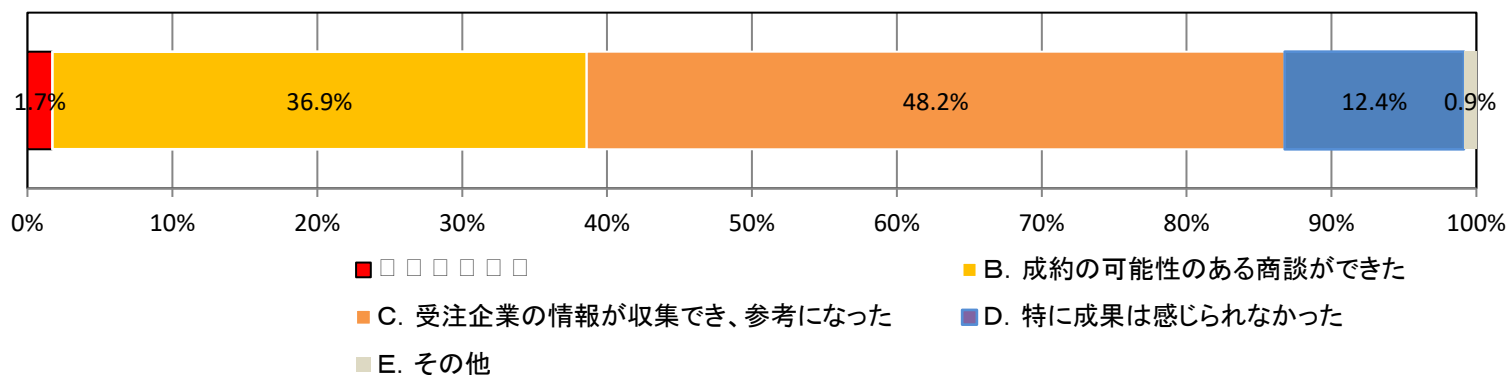
実施商談数：546件（7.9件／1社）

倍率1.3倍から選抜

事前マッチングにより
選抜された受注希望企業
だけが参加できる形式です！

<アンケート結果>（抜粋）

ご参加いただいた発注企業からは、当日の約87%の商談について「商談が成約した」「成約の可能性がある商談ができた」「情報収集ができた」との好評価のご回答をいただいております。





開催実績について ②

<参加者の声>

○この商談会では**事前に弊社に興味を持っていた相手企業との商談**なので、お互いのニーズがマッチしやすく大変有意義な会でした。

→ **実際の発注案件を見てエントリーしているので、ニーズがマッチしやすい！**

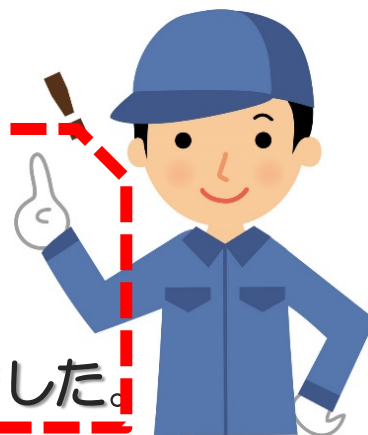
○今回初めての参加でしたが、短時間で多くの会社と商談が出来ました。**時間が限られることで無駄も無く外注先を探すことができ、良かったです。**

→ **1日最大12社と面談可能！
さらに商談25分設定なので多くの企業と無駄なく面談できる！**

「結果につながった！」 とのお声も

○**当社の製品をリニューアルする上で大いに助けとなった。**
今後も新たな技術革新に向けて商談会に積極的に参加させて頂きたい。

○商談会后、数社と面談。工場を見に行き、
受注案件を依頼する事ができました。





ご参加までのスケジュールについて

■ご参加までのスケジュール（詳細は別紙参照）

STEP 1

発注案件をご提出ください

- 先着順で受け付けております。定員に達した場合、受付終了となりますのでお早めにご連絡ください。
- 参加表明後のキャンセルはご遠慮ください。
- お渡しするフォームに沿って、メールにてご返信ください。
- その後ご提出いただいた案件に申込があった企業のリストと、全参加受注企業リストをお送りいたします。

STEP 2

商談申込があった受注希望企業の中から、 商談の優先順位をご選定ください

- その後ご提出いただいた案件に申込があった企業のリストと、全参加受注企業リストをお送りいたします。
- ご選定いただいた受注希望企業とのマッチングを行い、開催の約2週間前にスケジュールを通知いたします。

逆指名は
この段階で！



貴社のご参加をお待ちしております！