

外注先・見積先・技術協力先の
新規開拓や情報収集にご活用ください！

2022年度

ものづくり受発注商談会
「ザ・商談！し・ご・と発掘市」のご案内

ザ・商談！し・ご・と発掘市 事務局
東京商工会議所 ビジネス交流センター
TEL：03-3283-7804





ザ・商談！し・ご・と発掘市 とは

< 目 的 >

発注企業と、技術力のある受注企業とのマッチングのための受発注商談会です。

< 主 催 > 関東近県を中心とした 41 商工会議所、商工会連合会

東京、川崎、相模原、川口、さいたま、船橋、小山、宇都宮、甲府、横浜、むさし府中、名古屋、柏、浜松、日立、ひたちなか、長岡、青梅、仙台、平塚、千葉、郡山、京都、前橋、福井、三条、八王子、武蔵野、立川、水戸、堺、諏訪、下諏訪、岡谷、東大阪、広島、大阪、鹿沼、射水、燕、東京都商工会連合会

【開 催 概 要】

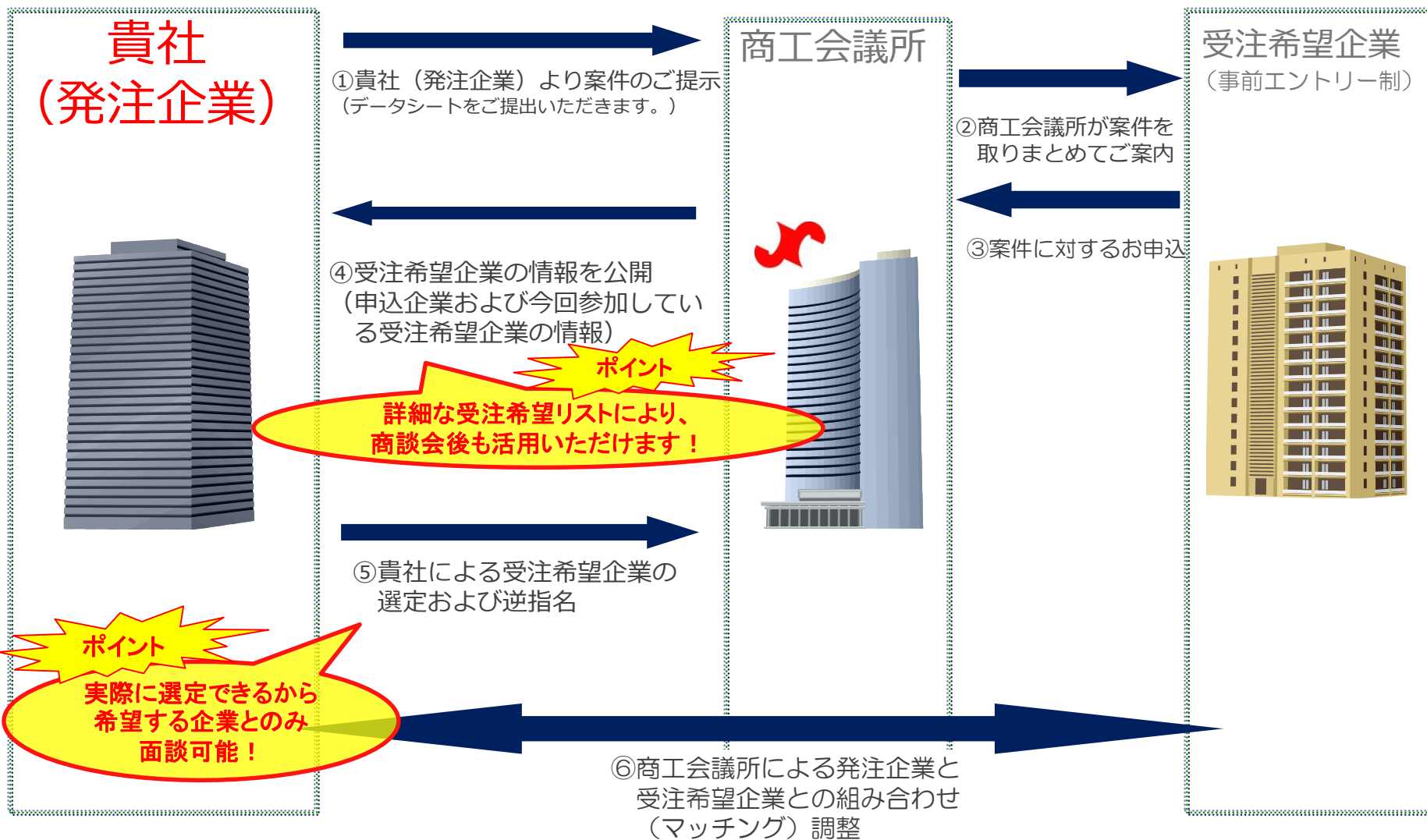
- ・開 催 日 秋開催： 10月 春開催： 3月 （詳細は別紙参照）
- ・会 場 10月・3月ともに
東京都立産業貿易センター 浜松町館（東京都港区海岸1-7-1）
- ・商談テーマ 金属製品、機械器具、関連業種(加工・組立・試作・供給)、樹脂成型・加工、その他関連工事 など
- ・募集企業数 発注企業： 60名※ 受注希望企業： 定員なし（例年約200社参加）
※申込多数の場合は抽選
- ・実 施 形 式 面談前にマッチングを行い、商談スケジュールは事前組み合わせ
※詳細は次項「し・ご・と発掘市のスキームについて」を参照ください
- ・商 談 件 数 最大12件（1商談25分）
- ・参 加 費 無 料



し・ご・と発掘市のスキームについて

■ スキーム

→ ... 貴社に行っていただくこと





ご参加のメリットについて

■ご参加のメリット

メリット1

日本各地の受注企業との商談の可能性がございます！

- 全国40の商工会議所・商工会連合会が、各地域の受注企業を募集するので、広範囲から最適なパートナーを効率的に発掘できます。

メリット2

貴社(発注企業)主導で面談企業の選定を行うことができるので効率的！

- 発注案件に対して受注希望企業が申し込み、さらにその選定を貴社で行うことができるので、貴社の主導で無駄のない商談が期待できます。



貴社（発注企業）からの逆指名も可能！





開催実績について ①

<2022年度3月開催回 実績>

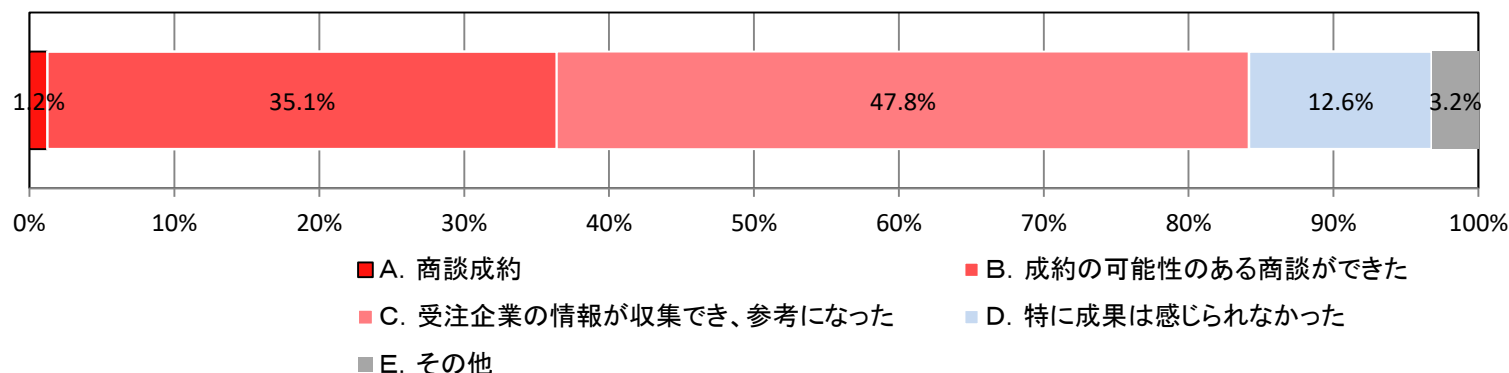
参加企業数：発注企業 58社
受注希望企業 エントリー 200社
うち商談参加 163社

実施商談数：411件（7.0件／1社）

**貴社が指名した企業との
事前マッチングにより
選抜された受注企業だけが
参加できる形式です！**

<3月開催回アンケート結果>（抜粋）

ご参加いただいた発注企業からは、当日の約84%の商談について「商談成約」「成約の可能性がある商談ができた」「情報収集ができた」との好評価のご回答をいただいております。





開催実績について ②

<参加企業の声>

○希望に合った相手との面談であり、具体的な情報入手ができました。
今後見積りを行うなど、取引につながればと思います。

貴社と商談を希望する企業の中から、本当に商談したい相手を指名できるのでより具体的で効果的な商談を実施することが可能です！

○多様な情報収集ができた。現在自社内で問題のある部品の受注先を知ることができ、今まで知らなかった技術を知ることができた。

日本各地の商工会議所が、貴社の商談案件を基に、受注企業を募集しますので、普段なかなか接点を持つことのできない多様な企業と出会うことが可能です。

○参加社が熱心なので、多くの事柄が短時間に解決や対応方法を知れた。
是非話を進めたい企業が複数社あった。

受注企業が貴社の基本情報・発注案件を閲覧し、商談を申し込みますので、貴社との商談に熱心な企業との商談が可能です。



ご参加までのスケジュールについて

■ご参加までのスケジュール（詳細は別紙参照）

STEP 1

別添チラシの「発注企業申込フォーム」を事務局までFAX又はメールで送付ください。

STEP 2

3営業日以内に「発注データシート」をメールにて送付しますので、必要事項をご記入の上、メールにてご返送ください。【11月30日（水）締切】
⇒**申込完了！**

※申込多数の場合は抽選となります。

※ご参加が決定した後のキャンセルは受付いたしかねます。

STEP 3

貴社の「具体的な発注案件」を基に、受注企業を募集します。
商談申込があった受注希望企業の中から、
商談の優先順位をご選定ください

※貴社発注案件に申込があった企業のリストと、
全参加受注企業リストをお送りいたします。

※ご選定いただいた受注企業と貴社のマッチングを行い、
開催の約2週間前にスケジュールを通知いたします。

逆指名は
この段階で！

STEP 4

商談会当日！事前にマッチングした企業との
ご商談を実施いたします。



貴社のご参加をお待ちしております！